

**GOLD FIELDS LA CIMA S.A.**

**Estados Financieros Separados**

**31 de diciembre de 2014 y de 2013**

**(Con el Dictamen de los Auditores Independientes)**



PROPÓSITO El Portal de data abierta de Datos Perú, fue creado para promover la transparencia, servir de fuente de datos al periodismo de investigación y para facilitar negocios nacionales e internacionales. El portal ofrece información relativa a empresas, marcas registradas, normas y leyes peruanas así como datos de comercio exterior en detalle. Lanzado en 2011, este portal es una iniciativa de los que éramos un grupo de estudiantes peruanos en el extranjero. Este portal fue multado de manera notoria en el 2014 por la Autoridad Nacional de Protección de Datos Personales en un asombroso despliegue de pobre interpretación de la legislación en esa materia. Esta mala interpretación así como un afán de figuración y un notorio abuso de poder tuvieron como consecuencia el cierre temporal de este portal. Al momento de escribir estas líneas, Datos Perú no tiene otros ingresos que los que sus promotores aportan y estamos a la espera que se pueda reactivar nuestro canal de ingresos publicitarios. La creación de este site ha demandado miles de horas de trabajo desinteresado por parte de sus fundadores e impulsores. Este grupo declara aquí su compromiso a: Aumentar la disponibilidad de información sobre las actividades gubernamentales Apoyar la participación ciudadana Fomentar un gobierno y un sector privado responsables Fomentar los negocios y la prosperidad Apoyar la lucha contra la corrupción Aumentar el acceso a las nuevas tecnologías para la apertura y la rendición de cuentas Combatir los intentos de cualquier gobierno a limitar el acceso a la información pública Combatir los intentos de cualquier gobierno a vigilarnos

Más información: Datos Perú



**KPMG en Perú**  
Torre KPMG. Av. Javier Prado Oeste 203  
San Isidro. Lima 27, Perú

Teléfono 51 (1) 611 3000  
Fax 51 (1) 421 6943  
Internet [www.kpmg.com/pe](http://www.kpmg.com/pe)

## DICTAMEN DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

A los señores Accionistas y Directores de  
Gold Fields La Cima S.A.

Hemos auditado los estados financieros separados adjuntos de Compañía Gold Fields La Cima S.A. (una subsidiaria indirecta de Gold Fields Limited a través Gold Fields Corona (BVI) domiciliada en Islas Virgenes), que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, y los estados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013, y el resumen de políticas contables significativas y otras notas explicativas de la 1 al 33 adjuntas a dichos estados financieros.

### *Responsabilidad de la Gerencia sobre los Estados Financieros*

La Gerencia es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera, y del control interno que la gerencia determina que es necesario para permitir la preparación de los estados financieros para que estén libres de errores materiales, ya sea debido a fraude o error.

### *Responsabilidad del Auditor*

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros separados basada en nuestras auditorías. Nuestras auditorías fueron realizadas de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría aprobadas para su aplicación en Perú por la Junta de Decanos de Colegios de Contadores Públicos del Perú. Tales normas requieren que cumplamos con los requerimientos éticos y que planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener seguridad razonable de que los estados financieros estén libres de errores materiales.

Una auditoría comprende la ejecución de procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los saldos y las divulgaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación del riesgo de errores materiales en los estados financieros, ya sea debido a fraude o error. Al efectuar esas evaluaciones de riesgo, el auditor considera el control interno pertinente de la Compañía en la preparación y presentación razonable de los estados financieros a fin de diseñar procedimientos de auditoría de acuerdo con las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía. Una auditoría también comprende la evaluación de si las políticas contables aplicadas son apropiadas y si las estimaciones contables realizadas por la Gerencia son razonables, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido en nuestras auditorías es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

*Opinión*

En nuestra opinión, los estados financieros separados antes indicados, presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Gold Fields La Cima S.A. al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, su desempeño financiero y sus flujos de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013, de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera.

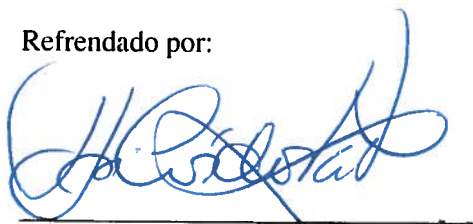
**Asunto de Énfasis**

Los estados financieros separados de Gold Fields La Cima S.A. han sido preparados en cumplimiento de los requerimientos vigentes en Perú para la presentación de información financiera y reflejan el valor de la inversión en su subsidiaria según se describe en la Nota 3(f) a los estados financieros y no sobre una base consolidada. Estos estados financieros deben leerse conjuntamente con los estados financieros consolidados de Gold Fields La Cima S.A. y Subsidiaria, que se presentan por separado y sobre los cuales en nuestro dictamen de la fecha emitimos una opinión sin salvedades.

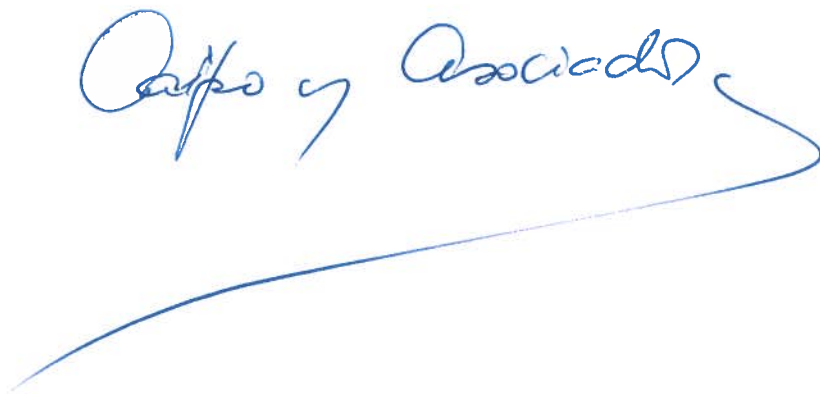
Lima, Perú

27 de febrero de 2015

Refrendado por:



Juan José Córdova V. (Socio)  
C.P.C.C Matrícula N° 01-18889



**GOLD FIELDS LA CIMA S.A.**

**Estados Financieros Separados  
31 de diciembre de 2014 y de 2013**

<b>Contenido</b>	<b>Página</b>
<b>Estados financieros Separados</b>	
Estado Separado de Situación Financiera	1
Estado Separado de Resultados Integrales	2
Estado Separado de Cambios en el Patrimonio	3
Estado Separado de Flujos de Efectivo	4
Notas a los Estados Financieros Separados	5 - 48

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Estado Separado de Situación Financiera

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013

(Expresado en miles de nuevos soles)

<b>Activo</b>	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>	<b>Pasivo y Patrimonio</b>	<u>Nota</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
<b>Activo</b>				<b>Pasivo</b>			
Efectivo y equivalentes al efectivo	5	261,740	170,463	Cuentas por pagar comerciales	13	116,140	76,259
Cuentas por cobrar comerciales	6	66,901	150,675	Otras cuentas por pagar	14	63,658	59,073
Otras cuentas por cobrar	8	47,701	40,544	Otros pasivos financieros	15	31	111,963
Inventarios	9	59,775	57,764			-----	-----
Gastos contratados por anticipado		7,308	7,495	<b>Total pasivo corriente</b>		179,829	247,295
		-----	-----			-----	-----
<b>Total activo corriente</b>		443,425	426,941	Otros pasivos financieros	15	126,449	83,930
		-----	-----	Provisiones	16	212,901	137,591
<b>Activo no corriente</b>				Pasivos por impuestos diferidos	17	56,431	97,825
Inventarios	9	112,885	99,865			-----	-----
Inversiones	10	24,071	24,045	<b>Total pasivo no corriente</b>		395,781	319,346
Propiedades, planta y equipo	11	1,858,029	1,911,810			-----	-----
Activos intangibles	12	554,208	554,261	<b>Total Pasivo</b>		575,610	566,641
		-----	-----			-----	-----
<b>Total activo no corriente</b>		2,549,193	2,589,981	<b>Patrimonio</b>			
		-----	-----	Capital Emitido	18	1,250,553	1,250,553
				Acciones de inversión	19	171,492	171,492
				Otras reservas de capital	20	230,499	211,265
				Otras reservas de patrimonio	21	( 20,845)	( 20,845)
				Resultados acumulados	22	785,309	837,816
						-----	-----
				<b>Total patrimonio</b>		2,417,008	2,450,281
						-----	-----
<b>Total activos</b>		2,992,618	3,016,922	<b>Total pasivos y patrimonio</b>		2,992,618	3,016,922
		=====	=====			=====	=====

Las notas adjuntas de la 1 a la 33 son parte integral de los estados financieros separados.

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Estado Separado de Resultados Integrales

Por los años terminado al 31 de diciembre de 2014 y de 2013

(Expresado en miles de nuevos soles)

	Nota	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Ingresos de actividades ordinarias		1,054,574	1,072,873
Costo de ventas	25	( 604,068)	( 473,733)
<b>Ganancia bruta</b>		<u>450,506</u>	<u>599,140</u>
Gastos de venta	26	( 44,805)	( 40,001)
Gastos de administración	27	( 35,334)	( 20,905)
Otros gastos operativos	28	( 84,926)	( 131,739)
Otros ingresos operativos	28	30,574	40,597
<b>Ganancia de actividades de operación</b>		<u>316,015</u>	<u>447,092</u>
Ingresos (gastos) financieros:			
Ingreso financiero	29	391	1,021
Gasto financiero	29	( 11,335)	( 9,940)
Diferencia de cambio, neta	29	( 6,749)	( 7,767)
		<u>( 17,693)</u>	<u>( 16,686)</u>
<b>Ganancia antes de impuesto a las ganancias</b>		<u>298,322</u>	<u>430,406</u>
Gasto por impuesto a las ganancias	24	( 105,981)	( 158,849)
<b>Ganancia neta del ejercicio</b>		<u>192,341</u>	<u>271,557</u>
Otros resultados integrales		-	-
<b>Total resultados integrales</b>		<u>192,341</u>	<u>271,557</u>

Las notas adjuntas de la 1 a la 33 son parte integral de los estados financieros separados.

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Estado Separado de Cambios en el Patrimonio

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013

(Expresado en miles de nuevos soles)

	Número de acciones		Capital emitido (nota 18)	Acciones de inversión (nota 19)	Otras reservas de capital (nota 20)	Otras reservas de patrimonio (nota 21)	Resultados acumulados (nota 22)	Total patrimonio
	Comunes	De inversión						
Saldos al 1 de enero de 2013	1,256,865	175,787	1,259,915	176,213	184,109	-	753,822	2,374,059
Ganancia neta del ejercicio	-	-	-	-	-	-	271,557	271,557
<b>Total resultados integrales del año</b>	-	-	-	-	-	-	271,557	271,557
Distribución de dividendos							( 160,407)	( 160,407)
Acciones en cartera	( 9,362)	( 4,721)	( 9,362)	( 4,721)	-	( 20,845)	-	( 34,928)
Reserva legal	-	-	-	-	27,156	-	( 27,156)	-
<b>Total transacciones con accionistas</b>	( 9,362)	( 4,721)	( 9,362)	( 4,721)	27,156	( 20,845)	( 187,563)	( 195,335)
Saldos al 31 de diciembre de 2013	1,247,503	171,066	1,250,553	171,492	211,265	( 20,845)	837,816	2,450,281
Saldos al 1 de enero de 2014	1,247,503	171,066	1,250,553	171,492	211,265	( 20,845)	837,816	2,450,281
Ganancia neta del ejercicio	-	-	-	-	-	-	192,341	192,341
<b>Total resultados integrales del año</b>	-	-	-	-	-	-	192,341	192,341
Distribución de dividendos	-	-	-	-	-	-	( 225,614)	( 225,614)
Reserva legal	-	-	-	-	19,234	-	( 19,234)	-
<b>Total transacciones con accionistas</b>	-	-	-	-	19,234	-	( 244,848)	( 225,614)
Saldos al 31 de diciembre de 2014	1,247,503	171,066	1,250,553	171,492	230,499	( 20,845)	785,309	2,417,008

Las notas adjuntas de la 1 a la 33 son parte integral de los estados financieros separados.



## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Estado Separado de Flujos de Efectivo

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013

(Expresado en miles de nuevos soles)

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
<b>Actividades de operación:</b>		
Ganancia neta del ejercicio	192,341	271,557
Cargos (abonos) a resultados que no representan movimiento de efectivo:		
Impuesto a las ganancias diferido	( 41,394)	( 6,761)
Depreciación y amortización	225,867	138,872
Otros ajustes	122,810	20,244
Aumento (disminución) en el flujo de actividades de operación por variaciones netas de activos y pasivos:		
Cuentas por cobrar comerciales	83,774	252,614
Otras cuentas por cobrar	7,157	41,883
Inventarios	( 15,031)	( 60,963)
Gastos contratados por anticipado	187	( 1,111)
Cuentas por pagar comerciales	( 39,890)	( 9,401)
Otras cuentas por pagar	( 2,071)	( 115,468)
<b>Efectivo neto provisto por las actividades de operación</b>	<u>533,750</u>	<u>531,466</u>
<b>Actividades de inversión:</b>		
Adquisición de propiedades, planta, equipo e intangibles	( 147,420)	( 122,024)
Adquisición de inversiones	( 26)	( 1,002)
<b>Efectivo neto usado en las actividades de inversión</b>	<u>( 147,446)</u>	<u>( 123,026)</u>
<b>Actividades de financiamiento:</b>		
Recompra de acciones de la entidad	-	( 34,927)
Préstamos y amortizaciones relativos a la financiación, neto	( 69,413)	( 113,395)
Dividendos pagados	( 225,614)	( 303,408)
<b>Efectivo neto usado en las actividades de financiamiento:</b>	<u>( 295,027)</u>	<u>( 451,730)</u>
Aumento (disminución) neto de efectivo y equivalente de efectivo	91,277	( 43,290)
Efectivo y equivalente de efectivo al inicio del año	170,463	213,753
Efectivo y equivalente de efectivo al final del año	<u>261,740</u>	<u>170,463</u>
<b>Transacciones que no generen flujo de efectivo:</b>		
Incremento en costo por cierre de unidad minera	46,451	-
Incremento de la provisión por rehabilitación	( 46,451)	-

Las notas adjuntas de la 1 a la 33 son parte integral de los estados financieros separados.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

31 de diciembre de 2014 y de 2013

(1) Antecedentes y Actividad Económica

(a) Antecedentes

Gold Fields La Cima S.A. (en adelante la Compañía), es una subsidiaria indirecta de Gold Fields Limited (Sudáfrica) a través de Gold Fields Corona (BVI) Limited – Islas Vírgenes Británicas, la que posee el 99.7766% de su capital social. El domicilio legal de la Compañía es Av. El Derby No. 055, Torre 1, Of. 301 Urb. Lima Polo & Hunt Club; Santiago de Surco, Lima, Perú.

La Compañía se constituyó el 19 de noviembre de 2003, como resultado de la reorganización simple de Sociedad Minera Corona S.A.; quien escindió y transfirió un bloque patrimonial por aproximadamente S/. 64 millones de los activos vinculados al proyecto Cerro Corona, compuestos principalmente por concesiones, derechos mineros, gastos de exploración y pre-operativos.

Posteriormente, en junio de 2007 la Compañía vinculada Minera Gold Fields S.A. mediante reorganización simple transfirió a la Compañía un bloque patrimonial a su valor en libros por aproximadamente S/. 317 millones que incluían los gastos, inversiones y pasivos relacionados con las etapas de pre-operación y desarrollo del Proyecto Cerro Corona.

(b) Actividad Económica

La Compañía se dedica a la producción y comercialización de concentrado de cobre con contenido de oro. Su unidad minera “Cerro Corona” se encuentra localizada en el distrito de Hualgayoc, provincia de Hualgayoc, en el departamento de Cajamarca.

(c) Convenio de Estabilidad Jurídica con PROINVERSION

El 3 de octubre de 2007, la Compañía suscribió un Convenio de estabilidad jurídica con la Agencia de Promoción de la Inversión Privada - Perú (PROINVERSION); en virtud del cual se garantiza a la Compañía, por un período de 10 años, la estabilidad del régimen tributario referido al Impuesto a la Renta, de los regímenes de contratación de los trabajadores y de los regímenes de promoción de exportaciones.

A cambio, la Compañía se comprometió principalmente a emitir acciones representativas de capital a favor de Gold Fields Corona (BVI) Limited por aproximadamente US\$ 244.7 millones contra la recepción de los aportes que esta empresa deberá efectuar en un plazo no mayor de 2 años, contados a partir de la fecha de suscripción de este convenio. La Compañía cumplió este compromiso en 2008 a través de la capitalización de obligaciones a favor de Gold Fields Corona (BVI) Limited.

(d) Aprobación de Estados Financieros Separados

Los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2014 fueron aprobados por la Gerencia el 16 de febrero de 2015 serán presentados al Directorio para la aprobación de su emisión y luego puestos a consideración de la Junta General de Accionistas que se realizará dentro del plazo establecido por ley, para su aprobación definitiva. En opinión de la Gerencia los estados financieros al 31 de diciembre de 2014 adjuntos serán aprobados por el Directorio y la Junta General de Accionistas sin modificaciones.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

Los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2013 fueron aprobados por la Junta General de Accionistas del 31 de marzo de 2014.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros separados de la Compañía han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante “NIIF”), emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante “IASB”) vigentes al 31 de diciembre de 2014.

(b) Responsabilidad de la Información

La información contenida en estos estados financieros es responsabilidad del Directorio de la Compañía, que manifiesta expresamente que se han aplicado en su totalidad los principios y criterios incluidos en las NIIF emitidos por el IASB.

(c) Bases de Medición

Los presentes estados financieros han sido preparados con base en el costo histórico, a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía, excepto por las siguientes partidas que han sido medidas al valor razonable.

- Los instrumentos financieros se registran a valor razonable.
- Los pasivos por acuerdos de pago basados en acciones fijados en efectivo son medidos a valor razonable.

(d) Moneda Funcional y Moneda de Presentación

Los estados financieros se presentan en Nuevos Soles (S/.), que es la moneda funcional y de presentación de la Compañía.

(e) Uso de Estimaciones y Juicios

La preparación de los estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere que la Gerencia de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros, se describe a continuación:

- (i) *Ajustes provisionales de precios de ventas de concentrados de cobre con contenido de oro que son fijados de acuerdo a contratos de venta y que son posteriores a la fecha de entrega.*

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

Las ventas de concentrados de la Compañía están basadas en contratos comerciales, que asignan un valor provisional a las ventas que deben ser ajustadas a una cotización final futura.

El ajuste a las ventas es considerado como un derivado implícito que se debe separar del contrato. El contrato comercial está relacionado a la venta de concentrados a los precios de mercado en el London Metal Exchange (LME) y el Bullion Market Association (BMA) para el cobre y oro, respectivamente. El derivado implícito no califica como instrumento de cobertura, por lo tanto los cambios en el valor razonable son registrados en el estado de resultados integrales.

(ii) *Método de unidades de producción*

Las reservas son utilizadas al momento de determinar la depreciación y amortización de activos específicos de la mina. Esto resulta en cargos por depreciación y/o amortización proporcionales al desgaste de la vida remanente anticipada de la producción de la mina. Cada vida útil, es evaluada con base en: i) las limitaciones físicas del activo, y a ii) nuevas evaluaciones de las reservas económicamente viables. Estos cálculos requieren el uso de estimados y supuestos, los cuales incluyen el importe de reservas estimadas y los estimados de los desembolsos de capital futuro.

(iii) *Determinación de las reservas y recursos de mineral*

Anualmente la Compañía calcula sus reservas de mineral sobre la base de los lineamientos de la norma Sudafricana – Código “SAMREC (South African Mineral Resource Committee)”, el cual establece los estándares y recomendaciones geológicas, técnicas y económicas.

El proceso de estimar las cantidades de reservas es complejo, y requiere tomar decisiones subjetivas al momento de evaluar toda la información geológica, geofísica, de ingeniería y económica que se encuentra disponible. Podrían ocurrir revisiones de los estimados de reservas debido a, revisiones de los datos o supuestos geológicos, cambios en precios asumidos, costos de producción y resultados de actividades de exploración, entre otros.

Los cambios en las estimaciones de reservas podrían afectar principalmente la depreciación de los activos fijos directamente vinculados con la actividad minera, provisión de cierre de mina, evaluación de la recuperabilidad del activo diferido y el periodo de amortización de los costos pre-operativos, de desarrollo y de los intangibles.

Actualmente la Gerencia de la Compañía utiliza expertos a nivel internacional para la validación del inventario de reservas de su unidad minera.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

(iv) *Provisión para cierre de unidad minera*

La Compañía calcula una provisión para cierre de su unidad minera con frecuencia anual. A efectos de determinar dicha provisión es necesario realizar estimados y supuestos significativos, pues existen numerosos factores que afectarán el pasivo final por esta obligación. Estos factores incluyen los estimados del alcance y los costos de las actividades de cierre, cambios tecnológicos, cambios en las regulaciones, incrementos en los costos en comparación con las tasas de inflación, y cambios en las tasas de descuento.

Tales estimados y/o supuestos pueden resultar en gastos reales en el futuro que difieren de los montos provisionados al momento de establecer la provisión.

La provisión a la fecha de reporte representa el mejor estimado de la Gerencia del valor presente de los costos futuros para el cierre de su unidad minera, en las condiciones actuales de operación.

La Compañía reconoce una provisión para el cierre de su unidad minera que corresponde a su obligación legal para restaurar el medio ambiente al término de sus operaciones. En la fecha del reconocimiento inicial del pasivo que surge por esta obligación, que se muestra descontado a su valor presente, se carga el mismo importe a la cuenta de propiedades, planta y equipo en el estado de situación financiera.

Posteriormente, el pasivo se ajusta en cada período para reflejar el costo financiero considerado en la medición inicial y, en adición, el costo capitalizado se deprecia sobre la base de la vida útil del activo relacionado. Al liquidar el pasivo, la Compañía reconocerá cualquier ganancia o pérdida que se genere. Los cambios en el monto total de la obligación o en la vida útil de los activos relacionados que surjan de la revisión de los estimados iniciales, se reflejan como incrementos o disminuciones del valor en libros de la obligación y del activo relacionado.

(v) *Provisión para deterioro de las cuentas por cobrar*

El importe de la provisión por deterioro de las cuentas por cobrar comerciales se establece cuando existe evidencia objetiva que la Compañía no podrá cobrar los montos vencidos de acuerdo con los términos originales de la operación de venta.

(vi) *Provisión para procesos administrativos y laborales*

Por su naturaleza, las contingencias sólo se resolverán cuando uno o más eventos futuros ocurran o no. La determinación de las contingencias involucra inherentemente el ejercicio del juicio y supuestos sobre los resultados de eventos futuros.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

(vii) *Plan de compensación basado en acciones*

La Compañía calcula el costo del plan de compensación basado en acciones de sus funcionarios al valor razonable de la opción de compra de la acción a la fecha en que dicha opción es otorgada, utilizando un modelo apropiado de valoración. Para determinar el valor razonable de la opción se toma en cuenta el rendimiento de la acción en la Bolsa de Valores de Filadelfia (Philadelphia XAU index), como precio referencial de mercado. Otras variables son incluidas en la estimación del número de opciones a ceder finalmente.

(viii) *Desvalorización de activos de larga duración*

La Compañía estima que el valor de sus activos permanentes se recuperará en el curso normal de sus operaciones. El estimado del monto de desvalorización se basa en supuestos sobre las cotizaciones internacionales de los metales que se comercializan a niveles de producción mundial y los estimados de reservas probadas y probables de la Compañía. A la fecha de los estados financieros, las proyecciones disponibles de estas variables muestran tendencias favorables a los intereses de la Compañía lo que sustenta la recuperación de sus activos permanentes.

(ix) *Jerarquía del valor razonable*

Cuando el valor razonable de los activos y pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no pueden ser derivados de mercados activos, el valor razonable es determinado usando técnicas de valuación las cuales incluyen el modelo de flujo de efectivo descontado. Los datos de estos modelos son tomados de mercados observables de ser posible, pero cuando no sea factible, un grado de juicio es requerido al momento de determinar el valor razonable. Los juicios incluyen consideraciones de los riesgos de liquidez, de crédito y de volatilidad. Los cambios en los supuestos acerca de estos factores pueden afectar los valores razonables de los instrumentos financieros registrados.

(3) Principales Políticas Contables

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros separados se detallan a continuación. Estos principios y prácticas han sido aplicados uniformemente en todos los años presentados, a menos que se indique lo contrario.

(a) Efectivo y Equivalentes al Efectivo

El efectivo y equivalentes al efectivo comprenden el efectivo disponible, depósitos a la vista en bancos, y otras inversiones de corto plazo altamente líquidas con vencimientos originales de tres meses o menos y con riesgo no significativo de cambio en su valor razonable.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

(b) Cuentas por Cobrar Comerciales

Las cuentas por cobrar comerciales se contabilizan inicialmente a su valor razonable y subsecuentemente se valoriza al precio futuro establecido de acuerdo a cada contrato. La provisión por deterioro de las cuentas por cobrar comerciales se establece cuando existe evidencia objetiva que la Compañía no podrá cobrar los montos vencidos de acuerdo con los términos originales de la operación de venta y considerando el juicio y experiencia de la Gerencia.

(c) Instrumentos Financieros no Derivados

Los instrumentos financieros no derivados corresponden a los contratos que dan lugar, simultáneamente, a un activo financiero en una empresa y a un pasivo financiero o a un instrumento de capital en otra empresa. En el caso de la Compañía, los instrumentos financieros corresponden a instrumentos primarios como son cuentas por cobrar y cuentas por pagar.

Los instrumentos financieros no derivados se clasifican como de activo, pasivo o de patrimonio de acuerdo con la sustancia del acuerdo contractual que les dio origen.

Los intereses, los dividendos, las ganancias y las pérdidas generadas por un instrumento financiero clasificado como pasivo, se registran como gastos o ingresos en el estado de resultados integrales. Los pagos a los tenedores de los instrumentos financieros registrados como de capital, se registran directamente en el patrimonio neto. Los instrumentos financieros se compensan cuando la Compañía tiene el derecho legal de compensarlos y la Gerencia tiene la intención de cancelarlos sobre una base neta, o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

Los instrumentos financieros no derivados deben ser reconocidos en los estados financieros a su valor razonable. El valor razonable es el monto por el que un activo puede ser intercambiado entre un comprador y un vendedor debidamente informados, o puede ser cancelada una obligación, entre un deudor y un acreedor con suficiente información, bajo los términos de una transacción de libre competencia.

En opinión de la Gerencia, los valores en libros de los instrumentos financieros al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, son sustancialmente similares a sus valores razonables debido a sus períodos cortos de realización y/o de vencimiento. En las respectivas notas sobre políticas contables se revelan los criterios sobre el reconocimiento y valuación de estas partidas.

(d) Activos Financieros

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: activos financieros a valor razonable con cambios en resultados y préstamos y cuentas por cobrar. La clasificación depende del propósito para el cual se adquirieron los activos financieros. La Gerencia determina la clasificación de sus activos financieros en la fecha de su reconocimiento inicial y reevalúa esta clasificación a la fecha de cada cierre.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

*Activos financieros a valor razonable con cambio en resultados*

Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente para ser vendido en el corto plazo o si es designado así por la Gerencia. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como negociables a menos que se les designe como de cobertura. Los activos en esta categoría se clasifican como activos corrientes si son mantenidos como negociables; o se espera que se realicen dentro de los 12 meses contados a partir de la fecha del estado de situación financiera. La Compañía no ha tenido este tipo de activo financiero al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

*Préstamos y cuentas por cobrar*

Los préstamos y las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no son cotizados en un mercado activo. Surgen cuando la Compañía provee dinero, bienes o servicios directamente a un deudor sin intención de negociar la cuenta por cobrar.

Se incluyen en el activo corriente, excepto aquellos con vencimientos mayores a 12 meses contados después de la fecha del estado de situación financiera. Estos últimos se clasifican como activos no corrientes. Los préstamos y las cuentas por cobrar se incluyen en los rubros cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a entidades relacionadas y otras cuentas por cobrar en el estado de situación financiera.

La Compañía evalúa a cada fecha de cierre del ejercicio si existe evidencia objetiva de la desvalorización de un activo financiero o grupo de activos financieros.

(e) Inventarios

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo se determina usando el método de costo promedio ponderado; el costo de las existencias por recibir, usando el método de costo específico. El costo de los productos terminados y del producto en proceso comprende el costo de la extracción del mineral, mano de obra directa, los costos directos y gastos generales y excluye los gastos de financiamiento y las diferencias en cambio. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos estimados para terminar su producción y realizar su venta. Por las reducciones del valor en libros de las existencias a su valor neto realizable, se constituye una provisión para desvalorización de existencias con cargo a los resultados del ejercicio en el que ocurren tales reducciones.

Los inventarios a largo plazo, corresponden a mineral de baja ley, las cuales se procesaran al término de la vida útil de la mina, la Compañía a cada fecha de cierre del ejercicio realiza una evaluación de deterioro de los mismos al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 la gerencia considera que dichos inventarios no requieren de una estimación por deterioro.



GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

(f) Inversión en Subsidiaria

Las subsidiarias son todas las entidades sobre las que la Compañía tiene la capacidad de gobernar sus políticas operativas y financieras por ser propietaria de más de la mitad de sus acciones con derecho a voto. La Compañía también evalúa la existencia de control donde no tiene más de 50% del poder de voto, pero sí puede gobernar las finanzas y políticas operativas por la virtud del control de facto. Las inversiones en subsidiarias se muestran en estos estados financieros al costo. Los dividendos en efectivo recibidos de subsidiarias se acreditan al estado de resultados en el momento en que se aprueba su distribución. Los dividendos recibidos en acciones de subsidiarias no se reconocen en los estados financieros.

La Compañía participa con el 99.99% del capital social de Hualgayoc Holding S.A.C. la inversión en subsidiaria se registra al costo. La Compañía evalúa a cada fecha de cierre del ejercicio si existe evidencia objetiva de deterioro significativo o prolongado en el valor de su inversión. Si existe tal evidencia, el deterioro se afecta al estado de resultados integrales.

(g) Propiedades, Planta y Equipo

La cuenta propiedades, planta y equipo se presenta al costo menos su depreciación acumulada. El costo de un elemento de propiedad, planta y equipo comprende su precio de compra o construcción e incluye los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición o fabricación de estas partidas. El precio de compra o el costo de construcción corresponden al total del importe pagado y el valor razonable de cualquier otra contraprestación entregada por adquirir el activo.

Los costos posteriores atribuibles a los bienes del activo fijo se incluyen en el valor en libros del activo o se reconocen como un activo separado, según corresponda, solo cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo se generen para la Compañía y el costo de estos activos se pueda medir confiablemente, caso contrario se imputan al costo de producción o gasto según corresponda. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al costo de producción o al gasto, según corresponda, en el periodo en el que estos se incurren.

Los gastos incurridos para reemplazar un componente de una partida o elemento de propiedades, planta y equipo se capitalizan por separado, retirándose el valor en libros del componente que se reemplaza. En el caso de que el componente que se reemplaza no se haya considerado como un componente separado del activo, el valor de reemplazo del componente nuevo se carga a costos.

Los activos en etapa de construcción se capitalizan como un componente separado. A su culminación, el costo de estos activos se transfiere a su categoría definitiva. Los trabajos en curso no se deprecian.

Las partidas de propiedades, planta y equipo se dan de baja en el momento de su venta o cuando no se esperan beneficios económicos de su uso o de su posterior venta. Las ganancias y pérdidas por la venta de activos corresponden a la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Estas se incluyen en el estado de resultados integrales.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

Los valores residuales, la vida útil económica de los activos y los métodos de depreciación aplicados se revisan y se ajustan, de ser necesario, a la fecha de cada estado de situación financiera. Cualquier cambio en estos estimados se ajusta prospectivamente.

Los terrenos no se deprecian. La tasa utilizada para la depreciación anual de los vehículos es 20%, de los muebles y enseres es 10% y de los equipos de cómputo y equipos diversos es 33%. El método de depreciación aplicado para este caso es el de línea recta.

El plazo de vida útil estimado para el resto de activos está en función a la vida útil estimada de la mina calculada según el volumen de reservas probadas, sobre la base de las toneladas procesadas de mineral.

El valor en libros de un activo se castiga inmediatamente a su valor recuperable si el valor en libros del activo es mayor que el estimado de su valor recuperable.

(h) Activos Intangibles

*Derechos mineros:*

Los derechos mineros son registrados al costo de adquisición y al costo de transferencia de los activos transferidos por escisión del bloque patrimonial y por reorganización simple. Estos costos se amortizan a partir del inicio de la etapa de comercialización de mineral, con base en la vida útil estimada del yacimiento calculada según el volumen de reservas probadas y en función a las toneladas procesadas de mineral.

*Costo de exploración, desarrollo y preparación de mina:*

La Compañía ha adoptado la NIIF 6 para el reconocimiento de sus gastos de exploración y evaluación. Esta norma prescribe que las entidades mineras deben establecer una política contable que especifique qué gastos de sus actividades de exploración y de evaluación serán reconocidos como activo y posteriormente aplicar esta política de manera uniforme.

En este contexto, la Compañía ha mantenido su política contable que consiste en reconocer como activos los gastos incurridos en actividades de exploración y de evaluación. Los gastos de exploración, evaluación y desarrollo están presentados al costo. El costo de estos activos incluye los gastos incurridos en la constitución de la Compañía y las inversiones efectuadas en la exploración de sus yacimientos mineros como son: adquisición de derechos de exploración, estudios topográficos, geológicos, geoquímicos y geofísicos, de perforación diamantina, ensayos y los que corresponden a actividades de evaluación de la factibilidad técnica y viabilidad económica de la extracción de los recursos minerales. Estos costos se amortizan a partir del inicio de la etapa de comercialización de mineral, con base en la vida útil estimada del yacimiento calculada según el volumen de reservas probadas y en función a las toneladas procesadas de mineral.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

Asimismo, aquellos desembolsos que incrementan significativamente el nivel de reservas de las unidades mineras en explotación son capitalizados. Los costos de desarrollo necesario para mantener la producción son debitados a los costos de producción del año según se encuentren.

*Gastos pre-operativos:*

La política de la Compañía también contempla que los gastos pre-operativos vinculados directamente con las actividades de exploración y desarrollo de mina se reconocen como activo. Los gastos pre-operativos relacionados al desarrollo del Proyecto Minero Cerro Corona fueron capitalizados y se amortizan a partir del inicio de la etapa de comercialización, con base en la vida útil estimada del yacimiento, calculada según el volumen de reservas probadas y en función a las toneladas procesadas de mineral.

*Desbroce diferido:*

Representa los gastos incurridos para acceder al cuerpo mineralizado del yacimiento y hacer posible su explotación, los cuales han sido capitalizados durante la etapa de desarrollo del Proyecto Minero Cerro Corona y se amortizan a partir del inicio de la etapa de comercialización, con base en la vida útil estimada del yacimiento, calculada según el volumen de reservas probadas y en función a las toneladas procesadas de mineral.

*Gastos de estudios y proyectos:*

Estos activos se registran al costo y comprenden principalmente los desembolsos para el mejoramiento del proceso de almacenamiento en la presa de relaves. La amortización se iniciará a partir de la fecha en que esté disponible para su uso y se amortizará en el plazo de vida útil estimada del yacimiento calculada según el volumen de reservas probadas y en función a las toneladas procesadas de mineral.

(i) Otros Pasivos Financieros

De acuerdo con lo indicado en la NIC 39, los pasivos financieros se clasifican, según corresponda, como: i) pasivos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas y ii) otros pasivos financieros. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen cuentas por pagar comerciales, cuentas por pagar a empresas relacionadas y otras cuentas por pagar.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valorizan a su costo amortizado. El costo amortizado incorpora los costos directamente atribuibles a la transacción.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

(j) Arrendamiento Financiero

Arrendamientos en los cuales la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad y son clasificados como activos financieros. Al inicio del arrendamiento, se registran como activos y pasivos a montos iguales al valor razonable de los activos recibidos en arrendamiento. Estos activos se deprecian siguiendo el método de línea recta con base en su vida útil estimada para bienes similares propios. La depreciación anual se reconoce como gasto.

Otros arrendamientos son considerados como arrendamientos operativos y se reconocen como gasto siguiendo el método de línea recta durante el plazo de arrendamiento.

(k) Impuesto a las Ganancias e Impuesto a las Ganancias Diferidos

El gasto por impuesto a las ganancias del período comprende el impuesto a las ganancias corriente y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados integrales.

El cargo por impuesto a las ganancias corriente se calcula sobre la base de las leyes tributarias promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del estado de situación financiera. La gerencia evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones juradas de impuestos respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación.

El impuesto a las ganancias diferido se provisiona en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores mostrados en los estados financieros. El impuesto a las ganancias diferido se determina usando tasas tributarias (y legislación) que han sido promulgadas a la fecha del convenio de estabilidad tributaria y que se espera sean aplicables cuando el impuesto a las ganancias diferido activo se realice o el impuesto a las ganancias diferido pasivo se pague.

Los impuestos a las ganancias diferidos activos sólo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporales.

(l) Provisiones

*General*

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera de la salida de recursos para pagar la obligación y es posible estimar su monto confiablemente. Cuando el efecto del valor del dinero en el tiempo es importante, el monto de la provisión es el valor presente de los gastos que se espera incurrir para cancelarla.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

Cuando la Compañía estima que una provisión es reembolsable, por ejemplo en los casos cubiertos por contratos de seguro, el reembolso es reconocido por separado como activo sólo si dicho reembolso es virtualmente cierto.

*Pasivo por remediación ambiental*

La Compañía reconoce una provisión para obligaciones ambientales cuyo principal componente se refiere a las labores de cierre de mina. La metodología del cálculo del pasivo corresponde al valor presente de los desembolsos futuros necesarios para las labores antes indicadas, en base a estudios efectuados por expertos independientes y presentados al Ministerio de Energía y Minas. Dicho pasivo se muestra en el rubro Provisiones del estado de situación financiera.

(m) Pérdida por Deterioro

Cuando existen acontecimientos o cambios económicos que indiquen que el valor de un activo de larga vida pueda no ser recuperable, la Gerencia revisa el valor en libros de estos activos. Si luego de este análisis resulta que su valor en libros excede su valor recuperable, se reconoce una pérdida por deterioro en el estado de resultados integrales. Los importes recuperables se estiman para cada activo o, si no es posible, para cada unidad generadora de efectivo.

El valor recuperable de un activo de larga vida o de una unidad generadora de efectivo, es el mayor valor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor de uso. El valor razonable menos los costos de venta de un activo de larga vida o de una unidad generadora de efectivo, es el importe que se puede obtener al venderlo, en una transacción efectuada en condiciones de independencia mutua entre partes bien informadas, menos los correspondientes costos de venta. El valor de uso es el valor presente de los flujos futuros de efectivo estimados que se espera obtener de un activo o de una unidad generadora de efectivo.

(n) Reconocimiento de Ingresos

Los ingresos son reconocidos cuando se han transferido todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del bien entregado, cuando sea probable que los beneficios económicos asociados a la transacción fluyan a la Compañía y finalmente cuando el importe del ingreso puede ser medido confiablemente. Los siguientes criterios específicos se deben cumplir para reconocer un ingreso:

*Venta de concentrados*

En el caso de exportación de concentrados de cobre con contenido de oro, las ventas son reconocidas cuando se realizan los embarques; en el caso de las ventas locales, en la fecha en la que el concentrado es entregado en el depósito autorizado, momento en el que se transfieren todos los riesgos y beneficios asociados a la propiedad de dicho concentrado. Inicialmente, las ventas de concentrado, se registran al valor estimado de acuerdo con las liquidaciones provisionales a la fecha de embarque; y posteriormente, dicho registro es ajustado mensualmente y/o en el período en que se reciben las liquidaciones finales. Cuando se conoce que los precios a los cuales se liquidarán los concentrados serán distintos a aquellos usados en la liquidación provisional, se registra el impacto mayor o menor en los ingresos en el período en el que se conocen dichos precios.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

*Derivado implícito*

En cuanto a la medición del ingreso, en la fecha de reconocimiento de la venta, la Compañía reconoce el ingreso por venta de concentrados con base en el valor de venta provisional según cotizaciones internacionales de los metales en dicha fecha.

El precio definitivo está sujeto a una liquidación futura de acuerdo con los contratos comerciales suscritos con sus clientes, que normalmente fluctúa entre 90 y 180 días luego de la entrega del concentrado al cliente; el ajuste final está basado en precios de mercado cuyas condiciones son establecidas en el contrato comercial. La exposición al cambio en el precio de los metales genera un derivado implícito que se separa del contrato comercial. Al cierre de cada ejercicio, el valor de venta provisional es ajustado al valor estimado del mencionado contrato, considerando el precio estimado para el período de cotización estipulado en el contrato.

El precio de venta para el período de cotización puede medirse confiablemente ya que se basa en los precios de los metales (cobre y oro) que componen el concentrado, los cuales son comercializados activamente en mercados internacionales. El ajuste del valor de venta provisional se registra como un aumento o una disminución de las ventas netas.

(o) Reconocimiento de Costos y Gastos

El costo de ventas, que corresponde al costo de producción del concentrado que comercializa la Compañía, se registra cuando se entregan los concentrados, de manera simultánea al reconocimiento de los ingresos por la correspondiente venta.

Los otros costos y gastos se reconocen a medida que se devenga independientemente del momento en que se realizan, y se registran en los períodos en los cuales se relacionan con los ingresos respectivos.

(p) Costos de Financiamiento

Los costos de financiamiento incurridos para la construcción de cualquier activo calificable se capitalizan durante el período que se requiera para completar y preparar el activo para su uso. Otros costos de financiamiento se reconocen en el estado de resultados integrales.

(q) Contingencias

Los pasivos contingentes no se reconocen en los estados financieros sólo se revelan en nota a los estados financieros, a menos que su ocurrencia sea remota. Los activos contingentes se revelan en nota a los estados financieros cuando es probable que se producirá un ingreso de recursos.

(r) Capital y Acciones de Inversión

Las acciones comunes y de inversión se clasifican como patrimonio y se reconocen a su valor nominal.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

(s) Ingresos y Gastos Financieros

Los ingresos y gastos financieros se registran en el estado de resultados integrales en los períodos con los cuales se relacionan y se reconocen cuando se devengan, independientemente del momento en que se perciben o desembolsan.

(t) Transacciones y Saldos en Moneda Extranjera

Transacciones en moneda extranjera se consideran aquellas que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional. Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional usando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones.

Las ganancias o pérdidas por diferencias en cambio que resulten del pago de tales transacciones y de la conversión a los tipos de cambio al cierre del ejercicio de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en el estado de resultados integrales.

(u) Nuevos Pronunciamientos Contables

Las siguientes normas e interpretación han sido publicadas con aplicación para períodos que comienzan con posterioridad a la fecha de presentación de estos estados financieros.

- Modificaciones a la NIC 16 y NIC 38, “Aclaración de los métodos aceptables de depreciación y amortización”. Esta modificación introduce severas restricciones a la utilización de los ingresos como base de depreciación y amortización. La modificación no es obligatoria para la compañía hasta el 1 de enero de 2016. Se permite su adopción anticipada.
- Modificaciones a la NIC 19, “Beneficio a los empleados – Contribuciones de empleados”, respecto de simplificar la contabilidad de las contribuciones que son independientes del número de años de servicio del empleado. La modificación es obligatoria para los periodos anuales iniciados en o después del 1 de julio de 2014. La Compañía no ha optado por su adopción anticipada.
- La NIIF 9, “Instrumentos financieros”, reemplaza las guías de la NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición. La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y los nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. También mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y la baja de cuentas de los instrumentos financieros de la NIC 39. La Compañía evaluará el impacto total de la NIIF 9 y planea adoptar la NIIF 9 a más tardar en el periodo contable que inicia a partir del 1 de enero de 2018. Se permite su adopción anticipada.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

- La NIIF 15, “Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos de clientes”, establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. Reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 “Ingresos de Actividades Ordinarias”, NIC 11 “Contratos de Construcción” y “CINIIF 13 Programas de Fidelización de Clientes”. La modificación no es obligatoria para la compañía hasta el periodo contable que inicia el 1 de enero de 2017. Se permite su adopción anticipada.
- Modificaciones a la NIIF 11, “Contabilización de adquisiciones de participaciones en operaciones conjuntas”, establece aplicar los principios de contabilización de combinaciones de negocios cuando se adquiera una participación en una operación conjunta que constituya un negocio, tal como se define en la NIIF 3 “Combinaciones de negocios”. La modificación es obligatoria para los periodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2016. Se permite su adopción anticipada.
- La NIIF 14, “Cuentas de diferimiento de actividades reguladas”, especifica los requerimientos de información financiera para los saldos de las cuentas de diferimientos de actividades reguladas que surgen cuando una entidad proporciona bienes o servicios a clientes a un precio o tarifa que está sujeto a una regulación. La modificación no es obligatoria para la compañía hasta el periodo contable que inicia el 1 de enero de 2016. Se permite su adopción anticipada.

La Gerencia de la Compañía se encuentra evaluando el impacto, en caso de existir alguno, de la adopción de estas modificaciones y Nuevas Normas Internacionales de Información Financieras (NIIF) emitidas que aún no son efectivas a la fecha de los estados financieros.

(4) Administración de Riesgos Financieros

Las actividades de la Compañía la exponen a una variedad de riesgos financieros: riesgos de mercado (incluyendo el riesgo de tipo de cambio, riesgo de tasa de interés y riesgo de precio), riesgo de crédito, riesgo de liquidez y riesgo de capital. El programa de administración de riesgos financieros de la Compañía busca reducir los potenciales efectos adversos en el rendimiento financiero de la Compañía. Los aspectos más importantes en la administración de estos riesgos son los siguientes:

(a) Riesgos de tipo de cambio

Las principales transacciones en moneda extranjera son en dólares estadounidenses y están relacionadas con cuentas por cobrar y con las actividades de financiamiento de la Compañía, las que determinan activos y pasivos en dicha moneda. La Compañía está expuesta al riesgo que el tipo de cambio del dólar estadounidense respecto del nuevo sol fluctúe significativamente de manera adversa. La Gerencia ha decidido aceptar este riesgo por lo que no ha efectuado operaciones con productos derivados para cobertura.



## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

Los saldos en moneda extranjera al 31 de diciembre se resumen como sigue:

	En miles de US\$	
	2014	2013
Activos:		
Efectivo y equivalentes de efectivo	84,191	59,847
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	34,753	64,016
	-----	-----
	118,944	123,863
Pasivos:		
Cuentas por pagar comerciales	( 29,135)	( 19,410)
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	( 45)	( 39)
Otras cuentas por pagar	-	( 17,168)
Otros pasivos financieros	( 42,301)	( 70,062)
	-----	-----
	( 71,481)	( 106,679)
Posición activa, neta	-----	-----
	=====	=====
	47,463	17,184

Al 31 de diciembre de 2014 los tipos de cambio utilizados por la Compañía para el registro de los saldos en moneda extranjera han sido los publicados por la Superintendencia de Banca, Seguros y Administradoras de Fondos de Pensiones de S/. 2.986 y S/. 2.990 por US\$ 1 para los activos y pasivos, respectivamente (S/. 2.794 y S/. 2.796 por US\$ 1 para los activos y pasivos, respectivamente, al 31 de diciembre de 2013).

Al 31 de diciembre de 2014 la Compañía registró una pérdida en cambio neta por S/. 6,748,592 (pérdida en cambio neta de S/. 7,766,578 al 31 de diciembre de 2013).

En caso exista una devaluación o revaluación del dólar estadounidenses en relación con el nuevo sol al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, y se mantengan todas las variables constantes, la utilidad neta antes de impuesto a las ganancias hubiera aumentado o disminuido como sigue:

Período	Incremento/disminución en US\$ tipo de cambio	Efectos en resultados antes de impuesto En miles de S/.
2014	+10%	14,021
	-10%	( 14,021)
2013	+10%	4,800
	-10%	( 4,800)

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(b) Riesgo de tasa de interés

Como la Compañía no tiene activos significativos que generen intereses, los ingresos y los flujos de efectivo operativos de la Compañía son sustancialmente independientes de los cambios en las tasas de interés en el mercado.

El riesgo de tasa de interés para la Compañía surge de su endeudamiento a largo plazo. El endeudamiento a tasas variables expone a la Compañía al riesgo de tasa de interés sobre sus flujos de efectivo. El endeudamiento a tasas fijas expone a la Compañía al riesgo de tasa de interés sobre el valor razonable de sus pasivos.

La Compañía no tiene una política formal para determinar cuánto de su exposición debe estar a tasa fija o a tasa variable. Sin embargo, al asumir nuevos préstamos o endeudamiento, la Gerencia ejerce su criterio para decidir si una tasa fija o variable sería más favorable para la Compañía durante un período esperado hasta su vencimiento.

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 se muestra el detalle de instrumentos a plazo fijo y variable que mantiene la Compañía:

	<u>En miles de S/.</u>	
	<u>2014</u>	<u>2013</u>
<u>Instrumentos a tasa fija</u>		
Arrendamiento financiero	( 49)	( 75)
	-----	-----
	( 49)	( 75)
	=====	=====
<u>Instrumentos a tasa variable</u>		
Otros pasivos financieros	( 126,431)	( 195,818)
	-----	-----
	( 126,431)	( 195,818)
	=====	=====

Si al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 las tasas de interés sobre instrumento a base variable hubiera sido de 0.5% mayores/menores y se hubieran mantenido constantes las demás variables al cierre del ejercicio, el resultado del año antes de impuestos se hubiera visto afectado de la siguiente manera:

<u>Período</u>	<u>Incremento/disminución de tasas de interés</u>	<u>Efectos en resultados antes de impuesto En miles de S/.</u>
2014	+0.5%	2,898
	-0.5%	( 2,898)
2013	+0.5%	22
	-0.5%	( 22)

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(c) Riesgo de precio

La Compañía está expuesta al riesgo de fluctuación de los precios del cobre y oro. Es decir, que los flujos de venta de sus concentrados están adversamente expuestos por la volatilidad de los precios de mercado de dichos metales. Asimismo, los efectos de la fluctuación en los precios de mercado de los metales incrementan el riesgo de potenciales requerimientos de capital a los accionistas para cubrir necesidades de efectivo propias de las operaciones.

Si al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 el precio del concentrado hubiera sido 5% mayor/menor y se hubieran mantenido constantes las demás variables, el resultado del año antes de impuestos se hubiera visto afectado de la siguiente manera:

<u>Período</u>	<u>Incremento/disminución de precios</u>	<u>Efectos en resultados antes de impuesto En miles de S/.</u>
2014	+5%	52,738
	-5%	( 52,738)
2013	+5%	23,580
	-5%	( 23,580)

(d) Riesgo de crédito

El riesgo de crédito de la Compañía se origina de la incapacidad de los deudores de poder cumplir con sus obligaciones, en la medida que éstas hayan vencido. La Gerencia considera que la Compañía no tiene riesgo crediticio importante debido a que sus clientes tienen períodos de crédito de corto plazo según términos contractuales y no se han presentado problemas de cobranza dudosa. Finalmente, la Compañía coloca sus excedentes de liquidez en instituciones financieras de prestigio, establece políticas de crédito conservadoras y evalúa constantemente las condiciones existentes en el mercado en el que opera.

Consecuentemente, la Compañía no prevé pérdidas significativas que surjan de este riesgo. Mayor información sobre el riesgo de crédito se expone en la nota 6.

(e) Riesgo de liquidez

La administración prudente del riesgo de liquidez implica mantener suficiente efectivo y equivalentes de efectivo y la posibilidad de comprometer y/o tener comprometido financiamiento a través de una adecuada cantidad de fuentes de crédito. Debido a la naturaleza dinámica de sus actividades de operación e inversión, la Compañía intenta conservar flexibilidad en el financiamiento a través del mantenimiento de líneas de crédito comprometidas disponibles.

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

A continuación se presenta un análisis de los pasivos financieros de la Compañía clasificados según su vencimiento, considerando el período restante para llegar a ese vencimiento en la fecha del cierre del ejercicio:

2014	En miles de S/.					
	Valor en libros	Flujo de efectivo contractuales	2 meses o menos	2 – 12 meses	1 – 2 años	Más de 2 años
Pasivos financieros no derivados						
Otros pasivos financieros	126,480	( 126,480)	-	( 31)	( 17)	( 126,432)
Otras cuentas por pagar	63,658	( 63,658)	( 13,100)	( 50,558)		-
Cuentas por pagar comerciales	116,140	( 116,140)	( 116,140)	-	-	-
	306,278	( 306,278)	( 129,240)	( 50,589)	( 17)	( 126,432)
2013	En miles de S/.					
	Valor en libros	Flujo de efectivo contractuales	2 meses o menos	2 – 12 meses	1 – 2 años	Más de 2 años
Pasivos financieros no derivados						
Otros pasivos financieros	195,893	( 195,893)	-	( 111,963)	( 83,930)	-
Otras cuentas por pagar	59,073	( 59,073)	( 15,302)	( 43,771)	-	-
Cuentas por pagar comerciales	76,259	( 76,259)	( 76,259)	-	-	-
	331,225	( 331,225)	( 91,561)	( 155,734)	( 83,930)	-

La Gerencia administra el riesgo asociado con los importes incluidos en cada una de las categorías mencionadas anteriormente, los cuales incluyen el mantener buenas relaciones con las entidades financieras con el fin de asegurar suficientes líneas de crédito en todo momento, así como también solventar capital de trabajo con flujos de efectivo proveniente de las actividades de operación.

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía presenta una liquidez en miles de S/. 261,740 (S/. 170,463 al 31 de diciembre de 2013) en efectivo y otros medios equivalentes en miles S/. 1,173,575 en líneas de crédito disponibles (en miles de S/. 701,155 al 31 de diciembre de 2013).

En opinión de la Gerencia no existe riesgo significativo de liquidez al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

(f) Administración del riesgo de capital

El objetivo de la Compañía al administrar el capital es salvaguardar la capacidad de continuar como empresa en marcha y proporcionar el retorno esperado a sus accionistas y los beneficios respectivos a los otros grupos de interés; así como mantener una estructura óptima para reducir el costo del capital.

Con el fin de mantener o ajustar la estructura de capital, la Compañía puede ajustar el monto de los dividendos pagados a los accionistas, emitir nuevas acciones o vender activos para reducir la deuda.

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

La Compañía monitorea su capital sobre la base del índice de deuda – capital total. Este índice es determinado dividiendo la deuda neta entre el capital total. La deuda neta es calculada como el total del endeudamiento de la Compañía menos el efectivo y equivalentes de efectivo. El capital total corresponde al patrimonio neto, según se muestra en el estado de situación financiera.

La estrategia de la Compañía es la de mantener un índice de deuda - capital entre el rango de 0.10 y 0.20.

Los índices de deuda - capital al 31 de diciembre fueron como sigue:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Total pasivos	575,610	566,641
Menos: efectivo y equivalentes al efectivo	261,740	170,463
Deuda neta	313,870	396,178
Patrimonio neto total	2,417,008	2,450,281
Índice deuda - capital	0.13	0.16

(g) Estimación de valores razonables

La Gerencia estima que los valores en libros de los instrumentos financieros corrientes al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 no difieren significativamente de sus valores razonables debido a sus vencimientos en el corto plazo, por lo que, la revelación de dicha información no es relevante para una adecuada interpretación de la situación financiera de la Compañía a esas fechas, y en el caso de las obligaciones financieras no corrientes, debido a que devengan intereses a tasas de mercado. Las políticas contables sobre el reconocimiento y valuación de estas partidas se revelan en las respectivas políticas contables (nota 3).

(5) Efectivo y Equivalentes al Efectivo

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Saldos bancarios	261,740	170,463
	261,740	170,463

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

Al 31 de diciembre de 2014 la Compañía mantiene sus cuentas corrientes en instituciones financieras locales y del exterior de primer nivel, denominadas en moneda nacional y en moneda extranjera por aproximadamente S/. 11,136,000 y US\$ 84,191,000, respectivamente (S/. 3,250,000 y US\$ 59,847,000 respectivamente, al 31 de diciembre de 2013). Dichos fondos son de libre disponibilidad y devengan intereses a tasas de interés de mercado.

De acuerdo con la información que suministra Apoyo & Asociados Internacionales S.A.C. la calidad de las instituciones financieras en las que se deposita el efectivo de la Compañía se discrimina como sigue:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Depósitos en bancos		
Clasificación AA -	178,354	149,283
Clasificación A +	76,494	21,170
Clasificación A	6,892	10
	-----	-----
	261,740	170,463
	=====	=====

(6) Cuentas por Cobrar Comerciales

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Cuentas por cobrar:		
Aurubis AG (Alemania)	22,666	10,892
LS-Nikko Copper Inc. (Corea)	21,063	47,788
Pan Pacific Copper Co. Ltd. (Japón)	( 172)	87,939
Trafigura Pte Ltd	7,294	19,062
Louis Dreyfus Perú S.A.	43,498	-
	-----	-----
	94,349	165,681
Derivado implícito	( 27,448)	( 15,006)
	-----	-----
Total cuentas por cobrar comerciales	66,901	150,675
	=====	=====

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

- (a) Las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar tienen vencimiento corriente, no cuentan con garantías específicas y no generan intereses.
- (b) De acuerdo con el análisis efectuado por la Gerencia, se considera que una cuenta por cobrar se encuentra deteriorada cuando ha sido clasificada como cuenta incobrable y, por tanto, ha sido presentada en el rubro provisión para cuentas de cobranza dudosa.

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Gerencia de la Compañía considera que, no tiene cuentas incobrables ya que sus principales clientes cuentan con un reconocido prestigio en el mercado internacional y no muestran problemas financieros al cierre del período.

Asimismo, si bien mantiene algunas cuentas por cobrar comerciales con una antigüedad entre 90 y 180 días, esto es debido a las condiciones contractuales que mantiene la Compañía con sus clientes respecto a las fechas de liquidación preliminar y final en función a la fecha de embarque y arribo del producto vendido.

	<u>En miles de S/.</u>	
	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Antigüedad de las cuentas por cobrar:		
Hasta 60 días	61,520	128,203
Más 60 días y hasta 120 días	15,141	8,920
Más de 120 días	17,688	28,558
	-----	-----
	94,349	165,681
	=====	=====
Clasificación por deudor:		
Grupo 1	43,498	19,062
Grupo 2	50,851	146,619
	-----	-----
	94,349	165,681
	=====	=====

Grupo 1: clientes nuevos (menos de 6 meses como cliente).

Grupo 2: clientes existentes (más de 6 meses) sin incumplimientos en el pasado.

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(7) Cuentas por Cobrar y por Pagar a Entidades Relacionadas

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Cuentas por cobrar diversas (nota 8)		
Minera Gold Fields Perú S.A.	84	54
Minera Gold Fields S.A.	-	120
Canteras del Hallazgo S.A.C.	-	10
Otras menores	11	40
	95	224
	95	224
Cuentas por pagar diversas (nota 14)		
GFL Group Services Pty Ltd.	97	115
Gold Fields Exploration	53	6
Otras menores	3	3
	153	124
	153	124

Minera Gold Fields Perú S.A. -

Las cuentas por cobrar corresponden a servicios de alquiler de oficinas y reembolso de gastos y costos incurridos por la compañía para el desarrollo de Proyectos Mineros del Grupo Goldfields.

GFL Group Services (Pty) Ltd. -

Las cuentas por pagar corresponden a reembolsos de gastos y costos incurridos por cuenta de la Compañía al prestarle soporte logístico y administrativo al Proyecto Minero Cerro Corona.

Gold Fields Exploration -

Las cuentas por pagar corresponden a reembolsos de gastos y costos incurridos por cuenta de la Compañía y servicios de auditoría interna y administrativos prestados a la Compañía

Los saldos de estas cuentas son de vencimiento corriente, no devengan intereses y no tienen garantías específicas.

Miembros del Directorio y Gerencia clave -

Las remuneraciones pagadas a los miembros del directorio y gerencia clave durante 2014 y 2013 fueron de S/. 18,519,137 y S/. 19,978,568, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, no existen otras transacciones con partes relacionadas.



## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(8) Otras Cuentas por Cobrar

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Certificados de Inversión (a)	14,986	-
Préstamos (b)	13,036	-
Anticipos de proveedores	14,125	25,878
Diversas	4,576	5,834
Tributos	883	8,608
	-----	-----
	47,606	40,320
Entidades relacionadas (nota 7)	95	224
	-----	-----
	47,701	40,544
	=====	=====

(a) De acuerdo a la Ley 29230 – Ley que impulsa la Inversión Pública Regional y Local con participación del Sector Privado – la Compañía posee valorizaciones aprobadas que dan derecho a Certificados de Inversión Pública Regional o Local (CIPRL) que son exigibles para la Compañía por el importe de S/. 14,986,366 y provienen de la construcción del Mercado de Bambamarca que fue culminado en diciembre 2014.

(b) Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía reviso sus Obras en Curso que mantienen en el rubro Propiedades, Planta y Equipo, identificando activos que adquirió por cuenta Compañía de Transmisora Nor Peruana S.A. por el importe de S/. 13,036,067.

(9) Inventarios

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Productos terminados	18,470	20,271
Productos en proceso concentrado	1,185	963
Suministros diversos	39,308	34,394
Inventarios por recibir	812	2,136
Productos en proceso largo plazo	112,885	99,865
	-----	-----
Total Inventarios	172,660	157,629
	=====	=====
Corriente:	( 59,775)	( 57,764)
	-----	-----
Total No Corriente	112,885	99,865
	=====	=====

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

La estimación por deterioro de repuestos y suministros al 31 de diciembre de 2014 asciende a S/. 1,449,882 al 31 de diciembre de 2014 (S/. 1,331,588 al 31 de diciembre de 2013). El efecto en resultados por el año 2014 y 2013 es por S/. 168,295 y S/. 1,331,588, respectivamente.

(10) Inversiones

Al 31 de diciembre este rubro comprende:

Inversiones	Relación	Tipo de participación	Participación	Patrimonio	En miles de S/.	
					2014	2013
Hualgayoc Holding S.A.C.	Subsidiaria	Acciones comunes	99.99%	2,994	23,887	23,861
Consorcio Transportadora Salaverry	Consorcio	Participación	5.00%	3,694	184	184
					24,071	24,045

(11) Propiedades, Planta y Equipo

El movimiento en el costo y el de su correspondiente depreciación acumulada de propiedades, planta y equipo por los años terminados el 31 de diciembre, es el siguiente:

Año 2014:	En miles de S/.				
	Saldos al 31.12.2013	Adiciones	Deducciones y ajustes	Transferencias	Saldos al 31.12.2014
<b>Costo</b>					
Terrenos	30,550	-	-	4,541	35,091
Edificios	209,462	-	-	11,817	221,279
Infraestructura	1,030,227	-	( 8,758)	219,748	1,241,217
Muebles y enseres	5,805	-	( 195)	11	5,621
Vehículos	3,166	-	( 78)	-	3,088
Equipos diversos	37,882	-	-	2,430	40,312
Equipo de cómputo	7,063	-	( 5)	420	7,478
Maquinaria	695,355	-	-	30,445	725,800
Costos de financiación	175,291	-	-	-	175,291
Unidades de transporte - Leasing	94	-	-	-	94
Obras en curso	296,824	144,883	( 12,879)	( 269,516)	159,312
	2,491,719	144,883	( 21,915)	( 104)	2,614,583
<b>Depreciación acumulada</b>					
Edificios	63,923	15,831	-	-	79,754
Infraestructura	229,864	92,708	( 1,168)	-	321,404
Muebles y enseres	2,982	579	( 62)	-	3,499
Vehículos	2,947	90	( 78)	-	2,959
Equipos diversos	9,576	3,400	-	-	12,976
Equipo de cómputo	6,057	592	( 5)	-	6,644
Maquinaria	210,900	52,415	-	-	263,315
Costos de financiación	53,627	12,319	-	-	65,946
Unidades de transporte - Leasing	33	24	-	-	57
	579,909	177,958	( 1,313)	-	756,554
<b>Costo neto</b>	1,911,810				1,858,029

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

Año 2013:	En miles de S/.				Saldos al 31.12.2013
	Saldos al 31.12.2012	Adiciones	Deducciones y ajustes	Transferencias	
Costo					
Terrenos	30,550	-	-	-	30,550
Edificios	202,409	-	-	7,053	209,462
Infraestructura	950,694	-	-	79,533	1,030,227
Muebles y enseres	5,742	-	-	63	5,805
Vehículos	3,044	-	( 64)	186	3,166
Equipos diversos	31,226	-	-	6,656	37,882
Equipo de cómputo	6,495	-	-	568	7,063
Maquinaria	694,770	-	-	585	695,355
Costos de financiación	175,291	-	-	-	175,291
Unidades de transporte - Leasing	287	-	( 193)	-	94
Obras en curso	277,079	142,148	( 27,759)	( 94,644)	296,824
	-----	-----	-----	-----	-----
	2,377,587	142,148	( 28,016)	-	2,491,719
	-----	=====	=====	=====	-----
Depreciación acumulada					
Edificios	54,042	9,881	-	-	63,923
Infraestructura	178,530	51,565	( 231)	-	229,864
Muebles y enseres	2,405	577	-	-	2,982
Vehículos	2,619	389	( 61)	-	2,947
Equipos diversos	7,651	1,925	-	-	9,576
Equipo de cómputo	5,640	417	-	-	6,057
Maquinaria	177,642	33,258	-	-	210,900
Costos de financiación	45,389	8,238	-	-	53,627
Unidades de transporte - Leasing	58	40	( 65)	-	33
	-----	-----	-----	-----	-----
	473,976	106,290	( 357)	-	579,909
	=====	=====	=====	=====	=====
Costo neto	1,903,611				1,911,810
	=====				=====

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 las obras en curso comprenden principalmente las inversiones efectuadas en la presa de relaves.

Durante el ejercicio 2014 se ha identificado que la línea de transmisión debe ser transferida a la Compañía Transmisora Nor Peruana por un valor de S/. 12,878,900; dicha baja forma parte del rubro "Deducciones y ajustes".

El gasto por depreciación por el año terminado el 31 de diciembre de 2014 y 2013 se ha asignado íntegramente al costo de producción.

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(12) Activos Intangibles

El movimiento en el costo y su correspondiente amortización acumulada de activos intangibles, por los años terminados el 31 de diciembre, es el siguiente:

	En miles de S/.				Saldos al 31.12.2014
	Saldos al 31.12.2013	Adiciones	Deducciones y ajustes	Transferencias	
Año 2014:					
Costo					
Derechos mineros	7,036	-	-	-	7,036
Gastos de desarrollo y pre-operativos	484,692	-	-	-	484,692
Activos por remediación y cierre de mina	67,091	46,452	-	-	113,543
Programas de cómputo	9,968	-	-	282	10,250
Desbroce diferido	86,270	-	-	-	86,270
Gastos de estudios y proyectos	85,783	2,613	-	( 178)	88,218
Carretera 3N - Convenio Yanacocha	26,467	-	-	-	26,467
Otros	325	-	-	-	325
	767,632	49,065	-	104	816,801
Amortización acumulada					
Derechos mineros	1,843	507	-	-	2,350
Gastos de desarrollo y pre-operativos	148,627	34,979	-	-	183,606
Activos por remediación y cierre de mina	22,537	4,941	-	-	27,478
Programas de cómputo	8,971	525	-	-	9,496
Desbroce diferido	26,368	6,065	-	-	32,433
Carretera 3N - Convenio Yanacocha	4,926	2,181	-	-	7,107
Otros	99	24	-	-	123
	213,371	49,222	-	-	262,593
	554,261				554,208
En miles de S/.					
	Saldos al 31.12.2012	Adiciones	Deducciones y ajustes	Transferencias	Saldos al 31.12.2013
Año 2013:					
Costo					
Derechos mineros	6,842	194	-	-	7,036
Gastos de desarrollo y pre-operativos	484,692	-	-	-	484,692
Activos por remediación y cierre de mina	80,499	-	( 13,408)	-	67,091
Programas de cómputo	8,985	-	-	983	9,968
Desbroce diferido	86,270	-	-	-	86,270
Gastos de estudios y proyectos	76,078	10,688	-	( 983)	85,783
Carretera 3N - Convenio Yanacocha	26,467	-	-	-	26,467
Otros	325	-	-	-	325
	770,158	10,882	( 13,408)	-	767,632
Amortización acumulada					
Derechos mineros	1,504	339	-	-	1,843
Gastos de desarrollo y pre-operativos	125,516	23,111	-	-	148,627
Activos por remediación y cierre de mina	18,797	3,841	( 101)	-	22,537
Programas de cómputo	8,751	220	-	-	8,971
Desbroce diferido	22,312	4,056	-	-	26,368
Carretera 3N - Convenio Yanacocha	3,468	1,458	-	-	4,926
Otros	84	15	-	-	99
	180,432	33,040	( 101)	-	213,371
	589,726				554,261

El gasto por amortización por el año terminado el 31 de diciembre de 2014 y de 2013 se ha asignado íntegramente al costo de producción.

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(13) Cuentas por Pagar Comerciales

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Facturas por Pagar	111,794	74,003
Otros	4,346	2,256
	-----	-----
	116,140	76,259
	=====	=====

Las cuentas por pagar comerciales se originan principalmente por la prestación de servicios de la actividad productiva de la Compañía, así como por el proceso de ampliación de la mina.

Estas cuentas por pagar están denominadas en moneda nacional y extranjera, tienen vencimientos corrientes, no generan intereses y no se han otorgado garantía por estas obligaciones.

Las facturas por pagar incluyen provisiones por documentos que aún no han llegado físicamente pero se tiene el soporte para su registro, al 31 de diciembre de 2014 ascienden a S/. 80,692,000 (S/. 64,514,000 al 31 de diciembre de 2013).

El valor en libros de la cuenta por pagar comerciales debido a su vencimiento corriente es similar a su valor razonable.

(14) Otras Cuentas por Pagar

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Tributos por pagar	10,439	5,190
Remuneraciones, gratificaciones, vacaciones y participaciones por pagar	51,793	52,542
Provisión de beneficios sociales	686	630
Diversas	587	587
Cuentas por pagar diversas a entidades relacionadas (nota 7)	153	124
	-----	-----
	63,658	59,073
	=====	=====

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(15) Otros Pasivos Financieros

En el mes de setiembre de 2010 la Compañía firmó un préstamo con el Banco de Crédito del Perú y con The Bank of Nova Scotia (en conjunto denominados estructuradores principales) a fin de pagar saldos anteriores de deudas tanto con afiliadas como con terceros, el préstamo ascendió a US\$ 200 millones y se extiende hasta setiembre de 2015. Estos fondos devengan intereses a una tasa LIBOR más 2 %, los cuales se amortizan trimestralmente.

En enero de 2011, The Bank of Nova Scotia en virtud al contrato que mantenía decidió realizar una cesión parcial de sus derechos y obligaciones equivalentes al 12.25% de la participación del saldo del préstamo a favor del Citibank NA. La nueva estructura vigente a partir de dicha fecha es la siguiente: Banco de Crédito del Perú (50%), The Bank of Nova Scotia (37.75%) y Citibank NA (12.25%).

En el mes de diciembre del 2014, la compañía decidió pre-pagar el saldo del préstamo sindicado mencionado anteriormente, y se firmó otro préstamo con The Bank of Nova Scotia por una línea de crédito asegurada de hasta por US\$ 200 millones, de los cuales la Compañía utilizó US\$ 42 millones.

El saldo y la estructura del préstamo al 31 de diciembre de 2014, que asciende a US\$ 42 millones y las otras obligaciones financieras es el siguiente:

Acreedor	Clase de Obligación	Moneda	Tasa de Interés	Vencimiento	En miles de S/.					
					Total		Capital		Interés	
					2014	2013	2014	2013	2014	2013
Préstamo sindicado	Préstamo	USD	LIBOR +2%	Set 2015	-	195,818	-	195,720	-	98
Préstamo sindicado	Préstamo	USD	LIBOR +1.625%	Dic 2017	126,431	-	125,580	-	851	-
Banco de Crédito del Perú	Arrendamiento financiero	USD	4.54%	Jul 2016	49	75	41	71	8	4
					-----	-----	-----	-----	-----	-----
					126,480	195,893	125,621	195,791	859	102
					=====	=====	=====	=====	=====	=====
Menos:	Porción corriente				( 31)	( 111,963)				
	No corriente				-----	-----				
					126,449	83,930				
					=====	=====				

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(16) Provisiones

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	En miles de S/.			Total
	Provisión por Remediación ambiental	Plan de Compensación basado en acciones	Plan de Incentivos de Largo Plazo	
Saldo al 01 de enero de 2013	91,553	33,525	-	125,078
Adiciones hechas durante el período	-	15,356	-	15,356
Costo financiero	( 2,843)	-	-	( 2,843)
Saldo al 31 de diciembre de 2013	88,710	48,881	-	137,591
Actualización de Plan de Cierre de Minas	46,451	-	-	46,451
Adiciones hechas durante el período	-	15,284	3,665	18,949
Costo financiero	9,910	-	-	9,910
Saldo al 31 de diciembre de 2014	145,071	64,165	3,665	212,901

(a) Provisión por Remediación Ambiental

Con fecha 14 de octubre de 2004 entró en vigencia la Ley N° 28090 que tiene por objeto regular las obligaciones y procedimientos que deben cumplir los titulares de la actividad minera para la elaboración, presentación e implementación del Plan de Cierre de Minas y la constitución de las garantías ambientales correspondientes. Esta Ley estableció que el titular de unidades mineras en operación presentará ante las autoridades competentes el Plan de Cierre de Mina, dentro del plazo máximo de seis meses a partir de la vigencia de esta Ley. Sin embargo, el 8 de mayo de 2005 se aprobó una modificación por la cual el titular de unidades mineras en operación deberá presentar ante las autoridades competentes el Plan de Cierre de Minas dentro de un plazo máximo de un año a partir de la vigencia del reglamento de la presente Ley. El Reglamento para el Cierre de Minas fue aprobado el 15 de agosto de 2005 mediante Decreto Supremo N° 033-2005-EM.

En cumplimiento de esta obligación el 4 de diciembre de 2006, la Compañía presentó al Ministerio de Energía y Minas el estudio de impacto ambiental de la unidad Cerro Corona, el cual fue aprobado el 4 de junio de 2008 mediante RD N° 131-2008-MEM/AAM. De acuerdo con lo indicado por el Reglamento, la Compañía ha entregado al Ministerio de Energía y Minas una carta fianza por US\$ 19.7 millones, emitida por Scotiabank Perú S.A.A., para garantizar el cumplimiento del Plan de Cierre de Mina, que vence en enero de 2015, siendo renovada por la carta fianza de US\$ 25.5 millones emitida por Banco de Crédito del Perú, cuyo vencimiento es enero 2016.

En agosto de 2014 la Compañía presentó Ministerio Energía y Minas el Plan de cierre de minas vigente por los años 2014 y 2015, el cual fue aprobado con R.D 522-2014-MEM/DGAAM el 14 de octubre de 2014, este representa un incremento en la provisión por remediación ambiental por los siguientes conceptos: Depósito por desmonte Chorro Blanco., Cantera Cuadratura, Depósito de Suelo Orgánico N° 10, Almacén de Testigos, Ampliación de Cantera Facilidades, entre otros; por el importe de S/. 46,451,000.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

A fin de cumplir con los requerimientos del Reglamento, al 31 de diciembre de 2014 la Compañía ha determinado que la provisión para el cierre de la unidad minera asciende a S/. 145,070,912 (S/. 88,710,543 al 31 de diciembre de 2013).

(b) Plan de Compensación basada en acciones

La Casa Matriz opera un plan de compensación basado en acciones de Gold Fields Limited (GFL) para ciertos funcionarios de la Compañía (“Gold Fields Limited 2005 Share Plan”). Este plan establece dos métodos de participación para los empleados: el SARS (“Performance Allocated Share appreciation Rights Method”) y el PVRs (“Performance Vesting Restricted Share Method”). El plan procura atraer, retener, motivar y recompensar a estos empleados alineando los intereses de los mismos con el de los propietarios de las acciones de la Casa Matriz.

Las características más notables del Plan son las siguientes:

- Bajo el PVRs y el SARS, las opciones de participación en las acciones de GFL serán ofrecidas a los empleados una vez al año, durante marzo;
- El PVRs consiste en opciones basadas en los resultados de GFL, que son otorgadas a costo cero;
- Bajo el PVRs, la opción podrá ser ejercida al tercer año de la cesión;
- Bajo el SARS, la opción podrá ser ejercida entre el tercer y sexto año de la cesión.

(c) Plan de Incentivos de Largo Plazo

En el año 2014 la Casa Matriz ha implementado un plan de Compensación variable de largo plazo basado en los resultados de Gold Fields Limited (GFL) para ciertos funcionarios de la corporación. El plan procura atraer, retener, motivar y recompensar a empleados que tengan un desempeño superior y que contribuyan con los resultados financieros sostenibles a largo plazo, que impulsen el valor del accionista.

Las características más notables del Plan son las siguientes:

- El periodo a evaluar es de 3 años;
- Se deben cumplir dos condiciones de desempeño a nivel corporativo, para el periodo a evaluar: Margen de Flujo de Caja Libre y Retorno Total para los Accionistas;
- El incentivo de largo plazo será ofrecido a los empleados una vez al año, en el mes de marzo, y se pagará de acuerdo al desempeño de los indicadores mencionados;
- El incentivo se calcula basado en un % del sueldo anual, nivel del puesto y desempeño individual;
- El Incentivo es asignado y pagado en la moneda local.

Este plan de largo plazo reemplaza el esquema anterior basado en acciones, el cual se extinguirá en el año 2016.



## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(17) Pasivo por Impuesto a la Renta Diferido

La composición y movimiento de este rubro por los años 2014 y 2013 es como sigue:

	En miles de S/.		
	Al 31 de diciembre de 2013	Abono (cargo) al estado de resultados	Al 31 de diciembre de 2014
Activo diferido			
Depreciación de propiedades, planta y equipo	150,159	86,900	237,059
Provisión de remediación ambiental	44,259	3,405	47,664
Plan de compensación basado en acciones	3,731	458	4,189
Amortización de intangibles	15,796	643	16,439
Regalías mineras provisionadas y no pagadas	9,796	( 4,537)	5,259
Otras partidas temporales	744	77	821
Total activo diferido	224,485	86,946	311,431
Pasivo diferido			
Amortización de gastos de desarrollo y pre-operativos	( 198,688)	17,161	( 181,527)
Gastos de desarrollo y pre-operativos	( 212,967)	13,032	( 199,935)
Propiedades, planta y equipo	( 153,855)	63,230	( 90,625)
Derivado implícito	14,942	( 42,390)	( 27,448)
Total pasivo diferido	( 550,568)	51,033	( 499,535)
Base imponible	( 326,083)	137,979	( 188,104)
Pasivo por impuesto a la renta diferido (30%)	( 97,825)	41,394	( 56,431)

El abono a los resultados por el pasivo por impuesto a la renta diferido por el año terminado el 31 de diciembre han sido como sigue:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Total al final del año	56,431	97,825
Total al inicio del año	( 97,825)	( 104,586)
Ingreso del año	( 41,394)	( 6,761)

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(18) Capital Emitido

Al 31 de diciembre de 2014 el capital autorizado, suscrito y pagado de acuerdo con los estatutos de la Compañía y sus modificaciones está representado por 1,247,502,619 acciones comunes de valor nominal de S/.1 cada una. El saldo de este rubro incluye S/. 3,050,000 correspondiente a la modificación de capital en moneda constante.

Mediante Junta General de Accionistas del 28 de octubre de 2014 se acordó la reducción de capital social de la Compañía por S/. 9,362,360 correspondiente al valor nominal de las acciones comunes de propia emisión adquiridas por la Compañía en el marco de la Oferta Pública de Compra por exclusión del Registro de Valores de la Bolsa de Valores de Lima y del Registro Público del Mercado de Valores de la Superintendencia del Mercado de Valores, en consecuencia, la cifra del capital social se reduce de S/. 1,256,864,979 a la suma de S/. 1,247,502,619, representado por 1,247,502,619 acciones comunes.

Al 31 de diciembre de 2014, la estructura societaria del capital emitido de la Compañía es la siguiente:

<u>Porcentaje de participación individual en el capital</u>	<u>Número de accionistas</u>	<u>Porcentaje total de participación</u>
Hasta 0.02	107	0.04
De 0.03 al 0.4774	3	0.18
De 0.4775 al 99.0334	1	99.78
	-----	-----
	111	100.00
	=====	=====

(19) Acciones de Inversión

Al 31 de diciembre de 2014, este rubro comprende 171,065,601 acciones de inversión cuyo valor nominal es de un Nuevo Sol por acción. El saldo de este rubro incluye S/. 427,000 correspondiente a la modificación de capital en moneda constante.

Mediante Junta General de Accionistas de 28 de octubre de 2014, se acordó la reducción de las acciones de inversión de la Compañía de S/. 4,720,977.00, correspondiente al valor nominal del total de acciones de inversión de propia emisión adquiridas por la Compañía en el marco de la Oferta Pública de Compra por exclusión del Registro de Valores de la Bolsa de Valores de Lima y del Registro Público del Mercado de Valores de la Superintendencia del Mercado de Valores; en consecuencia, la cifra de las acciones de inversión se reduce de S/. 175,786,578 a la suma de S/. 171,065,601, representado por 171,065,601 acciones de inversión.

Los tenedores de acciones de inversión tienen derecho a las utilidades previstas conforme al estatuto de la Compañía y a la Ley N° 27028 “Ley que sustituye las acciones del trabajo por las acciones de inversión”.

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

De acuerdo con la legislación aplicable, las acciones de inversión atribuyen a sus titulares derecho a participar en la distribución de dividendos, efectuar aportes a fin de mantener su proporción existente en la cuenta acciones de inversión en caso de aumento del capital social rubro por nuevos aportes, incrementar la cuenta acciones de inversión por capitalización de cuentas patrimoniales, redimir sus acciones en cualquiera de los casos previstos en la ley, y participar en la distribución del saldo del patrimonio neto en caso de liquidación de la Compañía. Las acciones de inversión no confieren acceso al Directorio ni a las Juntas Generales de Accionistas.

Al 31 de diciembre de 2014, la composición accionaria en la cartera de inversión es la siguiente:

<u>Porcentaje de participación individual en el capital</u>	<u>Número de accionistas</u>	<u>Porcentaje total de participación</u>
Hasta 0.02	1,793	0.60
De 0.03 al 0.9694	8	1.63
De 0.9695 al 97.77	1	97.77
	-----	-----
	1,802	100.00
	=====	=====

(20) Otras Reservas de Capital

De acuerdo con la Ley General de Sociedades, la reserva legal se constituye transfiriendo como mínimo 10% de la utilidad neta de cada ejercicio, después de deducir pérdidas acumuladas, hasta que alcance un monto equivalente a la quinta parte del capital. En ausencia de utilidades no distribuidas o de reservas de libre disposición, la reserva legal debe ser aplicada a compensar pérdidas, pero debe ser repuesta con las utilidades de ejercicios subsiguientes. La reserva legal puede ser capitalizada, siendo igualmente obligatoria su reposición.

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2014 el monto de reserva legal provisionado, y que será sometido a la aprobación de Junta General de Accionistas ascendió a S/. 19,234,101 con lo que la Reserva legal acumulada asciende a S/. 230,498,917.

(21) Otras Reservas de Patrimonio

## Prima de emisión

El saldo deudor de este rubro representa mayor valor pagado en la adquisición de las acciones de la Compañía, con relación a su valor nominal, como se muestra a continuación:

<u>Tipo</u>	<u>Nº de acciones</u>	<u>Precio de recompra</u>	<u>En miles de S/.</u>
Comunes (nota 18)	9,362,360	S/. 2.48	23,219
Inversión (nota 19)	4,720,977	S/. 2.48	11,709
			-----
			34,928
			-----
	Menos: Valor nominal		14,083
			-----
	Prima de emisión		20,845
			=====

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

(22) Resultados Acumulados

En virtud a la delegación efectuada al Directorio en Junta General de Accionistas del 27 de setiembre de 2010 y la Política de Dividendos de la Compañía vigente a dicha fecha, el Directorio de la Compañía decidió distribuir dividendos a cuenta de la utilidad del ejercicio 2013 y 2014 a favor de los titulares de acciones comunes y de inversión, conforme al siguiente detalle:

- En Sesión de Directorio del 5 de febrero del 2014, se acordó distribuir dividendos a cuenta de la utilidad del ejercicio 2013, por un monto ascendente a S/. 54,447,000. El pago fue realizado el 25 de febrero del 2014.
- En Sesión de Directorio del 15 de julio del 2014, se acordó distribuir dividendos a cuenta de la utilidad del ejercicio 2014 por un monto ascendente a S/. 55,988,000. El pago fue realizado el 31 de julio de 2014.
- En Junta General de Accionistas del 25 de julio de 2014 se acordó distribuir dividendos a cuenta de las utilidades acumuladas de libre disposición que la Compañía mantiene en la cuenta de resultados acumulados por un monto ascendente a S/. 83,960,000. El pago fue realizado el 7 de agosto de 2014.
- En Sesión de Directorio del 20 de noviembre del 2014, se acordó distribuir dividendos a cuenta de la utilidad del ejercicio 2014, por un monto ascendente a S/. 31,219,000. El pago fue realizado el 9 de diciembre del 2014.
- En Sesión de Directorio de fecha 30 de octubre de 2013, se acordó el pago de dividendos a cuenta por el monto ascendente a S/. 162,000,000. El pago efectivo de dividendos a los accionistas fue de S/. 160,407,035; debido a que, de acuerdo a ley, no correspondía entregar dividendos respecto de las acciones que la Sociedad mantenía en cartera.

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(23) Participación de Trabajadores

De acuerdo con la legislación vigente, la participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía es del 8 % de la renta neta. Esta participación es gasto deducible para propósitos del cálculo del impuesto a la renta.

En el año 2014, la Compañía determinó una participación corriente de S/. 42,717,170 (S/. 48,003,010 en el año 2013) que se registró en los siguientes rubros:

	<u>En miles de S/.</u>	
	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Costo de ventas (nota 25)	29,554	32,739
Gastos de administración (nota 27)	1,640	1,843
Gastos de venta (nota 26)	504	566
Gastos diversos (nota 28)	491	552
Existencias	8,110	9,586
Activo fijo	2,418	2,717
	-----	-----
	42,717	48,003
	=====	=====

Al 31 de diciembre de 2014 la participación de trabajadores por pagar ascienden a S/. 42,717,170 (S/. 48,003,010 al 31 de diciembre de 2013) y se encuentra en el rubro de otras cuentas por pagar.

(24) Situación Tributaria

(a) La Compañía mantiene pendiente de revisión tributaria por la Autoridad Administrativa los años 2010 al 2014 inclusive. Cualquier mayor gasto que exceda las provisiones efectuadas para cubrir obligaciones tributarias será cargado a los resultados de los ejercicios en que las mismas queden finalmente determinadas. En opinión de la Gerencia de la Compañía, como resultado de dicha revisión, no surgirán pasivos significativos que afecten los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

De acuerdo con la legislación tributaria vigente, el impuesto a las ganancias de las personas jurídicas se calcula para los años 2014 y 2013 con una tasa del 30%, sobre su renta neta.

La Compañía al calcular su materia imponible por el año terminado el 31 de diciembre de 2014 ha determinado un impuesto a las ganancias por S/. 147,374,236 (S/. 165,610,384 por el año terminado el 31 de diciembre de 2013).

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

El gasto por impuesto a las ganancias comprende:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Corriente	147,375	165,610
Diferido (nota 17)	( 41,394)	( 6,761)
	-----	-----
	105,981	158,849
	=====	=====

El 15 de diciembre de 2014 se promulgó la Ley Nro. 30296 - Modificación de las tasas del Impuesto a las rentas de trabajo y de fuentes extranjeras, que establece la reducción progresiva en los próximos 5 años del impuesto a la renta. Esta ley establece las siguientes tasas: 28% para el 2015 y 2016, 27% para el 2017 y 2018 y el 26% para el 2019 en adelante. La reducción señalada se compensará con el incremento de las tasas aplicables a distribución de utilidades, la cual al 31 de diciembre de 2014 es de 4.1%, que será incrementada a 6.8% para el 2015 y 2016, 8% para el 2017 y 2018 y 9.3% para el 2019 en adelante, salvo que la distribución se realice a favor de otras personas jurídicas domiciliadas en el Perú.

Producto de lo señalado, la Compañía ha determinado el efecto de cambio de tasas y considera que la reducción del impuesto diferido pasivo no es significativo a nivel de los estados financieros, por tanto no ha realizado dicho ajuste.

- (b) En aplicación del Decreto Legislativo N° 972, a partir del 1 de enero de 2010 se ha eliminado la exoneración a las ganancias de capital e intereses provenientes de valores mobiliarios emitidos por personas jurídicas constituidas o establecidas en el país, así como también, los intereses y ganancias de capital provenientes de bonos emitidos por el Estado Peruano, y los provenientes de Certificados de Depósitos del Banco Central de Reserva.
- (c) Para los efectos del impuesto a las ganancias, impuesto general a las ventas e impuesto selectivo al consumo, el valor de mercado de las transacciones entre partes vinculadas se debe determinar basándose en las normas de precios de transferencia. Estas normas definen, entre otros, un ámbito de aplicación, criterios de vinculación, así como análisis de comparabilidad, metodologías, ajustes y declaración informativa. Las normas señalan que cumpliéndose ciertas condiciones, las empresas están obligadas a contar con un Estudio Técnico que respalde el cálculo de los precios de transferencia de transacciones con entidades relacionadas. Asimismo, esta obligación rige para toda transacción realizada desde, hacia o a través de países o territorios de baja o nula imposición.

Al respecto, la Gerencia de la Compañía, considera que para propósitos de lo anterior se ha tomado en cuenta lo establecido en la legislación tributaria sobre precios de transferencia para las transacciones entre entidades relacionadas y aquellas realizadas desde, hacia o a través de países o territorios de baja o nula imposición, por lo que no surgirán pasivos de importancia al 31 de diciembre de 2014. Esto incluye considerar la obligación, si la hubiere, de preparar y presentar la declaración jurada anual informativa de precios de transferencia del ejercicio fiscal 2014 en el plazo y formato que la SUNAT indicará.

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

- (d) La distribución total o parcial de dividendos u otras formas de distribución de utilidades se encuentra gravada con el impuesto a la renta con una retención del 4.1%. No está comprendida la distribución de utilidades que se efectúe a favor de personas jurídicas domiciliadas. Ver (a).
- (e) A partir del año 2005 se ha establecido un impuesto temporal a los activos netos, cuya base imponible está constituida por el valor de los activos netos ajustados al cierre del ejercicio anterior al que corresponda el pago, deducidas las depreciaciones, amortizaciones, el encaje exigible y las provisiones específicas por riesgo crediticio. La tasa del Impuesto es del 0.4% para el 2014 y 2013 aplicable al monto de los activos netos que excedan de S/. 1 millón. El citado impuesto podrá ser pagado al contado o en nueve cuotas mensuales sucesivas. El monto pagado puede ser utilizado contra los pagos a cuenta del Régimen General del Impuesto a las Ganancias de los períodos tributarios de marzo a diciembre del ejercicio gravable por el cual se pagó el impuesto hasta la fecha de vencimiento de cada uno de los pagos a cuenta y contra el pago de regularización del impuesto a las ganancias del ejercicio gravable al que corresponda. La Compañía ha calculado el Impuesto Temporal a los Activos Netos para el año 2014 por S/. 11,983,692 (S/. 12,176,646 en el año 2013).
- (f) Asimismo, se ha establecido en 15% la tasa de retención de Impuesto a las Ganancias aplicable a la asistencia técnica prestada por entidades no domiciliadas en el país, independientemente del lugar donde se lleve a cabo el servicio, siempre que se cumpla con los requisitos señalados en la Ley del Impuesto a la Renta.
- (g) La conciliación de la tasa efectiva del impuesto a las ganancias con la tasa tributaria, es como sigue:

	2014		2013	
	En S/.	%	En S/.	%
Utilidad antes de impuesto a las ganancias	298,322	100.00	430,406	100.00
Impuesto a las ganancias (tasa teórica)	89,497	30.00	129,122	30.00
Efecto tributario sobre adiciones y deducciones: Diferencias permanentes	16,484	5.53	29,727	6.91
	105,981	35.53	158,849	36.91

- (h) Regalías Mineras e Impuesto Especial a la Minería

El 29 de setiembre de 2011 el gobierno peruano efectuó modificaciones al régimen de regalías mineras que son vigentes a partir del 1 de octubre de 2011. De acuerdo a estas modificaciones la regalía minera por las actividades mineras metálicas y no metálicas de los titulares o cesionarios de concesiones mineras, se debe liquidar trimestralmente y para su determinación se usará el importe mayor entre: (i) el importe obtenido aplicando una tabla escalonada de tasas marginales a aplicarse sobre la utilidad operativa trimestral ajustada por ciertos conceptos establecidos por la norma; y (ii) el 1 por ciento de las ventas netas del trimestre. Los pagos por esta regalía minera son deducibles para efectos de la determinación del impuesto a la renta del año en que se efectúan los pagos.

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

La Compañía ha registrado como gasto al 31 de diciembre de 2014 por concepto de regalía minera y de impuesto especial a la minería el monto de S/. 11,788,262 y S/. 11,624,768, respectivamente (S/. 22,357,484 y S/. 20,251,005 al 31 de diciembre de 2013).

(25) Costos de Ventas

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Inventario inicial de productos terminados	100,828	11,421
Inventario inicial de productos en proceso	20,270	48,699
Costo de producción (*)	615,510	534,711
Inventario final de productos en proceso	( 114,070)	( 100,828)
Inventario final de productos terminados	( 18,470)	( 20,270)
	-----	-----
	604,068	473,733
	=====	=====

(\*) El costo de producción comprende principalmente lo siguiente:

	En miles de S/.	
	2014	2013
Costos de extracción y procesamiento	271,658	272,125
Depreciación	177,958	106,279
Amortización	44,280	32,707
Costos de protección del medioambiente, seguridad y relaciones comunitarias	30,691	30,232
Participación a los trabajadores (nota 23)	29,554	32,739
Otros menores (**)	61,369	60,629
	-----	-----
	615,510	534,711
	=====	=====

(\*\*) Incluye sustancialmente costos por desbroce diferido, logística, almacenes, tecnología de la información, comunicaciones, áreas de soporte operativo y provisiones diversas.



## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(26) Gastos de Ventas

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	<u>En miles de S/.</u>	
	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Gastos de personal	1,004	779
Participación a los trabajadores (nota 23)	504	566
Servicios recibidos de terceros	37,743	35,852
Cargas diversas de gestión	4,878	2,358
Tributos	128	93
Otros	548	353
	-----	-----
	<u>44,805</u>	<u>40,001</u>
	=====	=====

Los servicios recibidos de terceros incluyen principalmente el transporte terrestre y marítimo para la venta de concentrado, así como los gastos de embarque.

(27) Gastos de Administración

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	<u>En miles de S/.</u>	
	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Gastos de personal	7,707	4,312
Participación de los trabajadores (nota 23)	1,640	1,843
Servicios recibidos de terceros	17,846	14,002
Tributos	2,040	703
Otros	6,101	45
	-----	-----
	<u>35,334</u>	<u>20,905</u>
	=====	=====

Los servicios recibidos de terceros incluyen principalmente la provisión por el Plan de compensación, seguros y afiliaciones.

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(28) Otros (Gastos) Ingresos Operativos

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	<u>En miles de S/.</u>	
	<u>2014</u>	<u>2013</u>
<b>Otros gastos operativos:</b>		
Adquisición de Combustible	( 28,414)	( 38,985)
Regalías e Impuesto Especial a la Minería	( 23,413)	( 42,608)
Gestión Socio – Medioambiental	( 20,248)	( 20,627)
Costo neto de enajenación de propiedades, planta y equipo	( 7,723)	( 27,763)
Aportes por regulación del sector minero	( 3,394)	-
Participación a los trabajadores (nota 23)	( 491)	( 552)
Otros gastos	( 1,243)	( 1,204)
	-----	-----
	( 84,926)	( 131,739)
	-----	-----
<b>Otros ingresos operativos:</b>		
Venta de combustible	28,433	37,910
Otros ingresos	2,141	2,687
	-----	-----
	30,574	40,597
	-----	-----
	( 54,352)	( 91,142)
	=====	=====

(29) Financieros, Neto

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

	<u>En miles de S/.</u>	
	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Ingresos por intereses bancarios	391	1,021
	=====	=====
Intereses y gastos de préstamos	( 6,650)	( 5,994)
Otras cargas financieras	( 4,685)	( 3,946)
	-----	-----
	( 11,335)	( 9,940)
	=====	=====
Ganancia por diferencia en cambio	9,139	33,613
Pérdida por diferencia en cambio	( 15,888)	( 41,380)
	-----	-----
	( 6,749)	( 7,767)
	=====	=====

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

(30) Instrumentos Financieros Derivados

- (a) Derivado implícito por la variación de las cotizaciones en los contratos de venta de concentrado tal como se indica en la nota 3, la exposición al riesgo por la variación de las cotizaciones del oro y cobre es considerado como un derivado implícito y es separado del contrato comercial.

Al 31 de diciembre de 2014:

<u>Metal</u>	<u>Cantidad</u>	<u>Unidad</u>	<u>Periodo de Cotizaciones 2014</u>	<u>Cotizaciones en miles</u>		<u>Valor razonable</u>
				<u>US\$</u>	<u>S/.</u>	
				<u>Provisionales</u>	<u>Futuras</u>	
Cobre	4,297	Tms	Enero-Abril	22,012	21,573	( 12,069)
Oro	24,831	Oz	Enero-Abril	29,130	28,926	( 15,379)
						-----
						( 27,448)
						=====

Al 31 de diciembre de 2013:

<u>Metal</u>	<u>Cantidad</u>	<u>Unidad</u>	<u>Periodo de Cotizaciones 2014</u>	<u>Cotizaciones en miles</u>		<u>Valor razonable</u>
				<u>US\$</u>	<u>S/.</u>	
				<u>Provisionales</u>	<u>Futuras</u>	
Cobre	3,199	Tms	Enero-Abril	18,810	19,353	4,862
Oro	14,153	Oz	Enero-Abril	16,928	16,441	( 19,868)
						-----
						( 15,006)
						=====

(31) Reservas de Mineral (No Auditado)

Al 31 de diciembre, este rubro comprende lo siguiente:

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Reservas probadas de sulfuros:		
Cobre (M lbs)	631	798
	=====	=====
Cobre (convertido a equivalentes de oro en 000 oz)	1,457	1,863
Oro (000 oz)	1,825	2,212
	-----	-----
Total equivalentes de oro en 000 oz	3,282	4,075
	-----	-----
Reservas probables de sulfuros:		
Cobre (M lbs)	80	240
	=====	=====
Cobre (convertido a equivalentes de oro en 000 oz)	185	561
Oro (000 oz)	200	563
	-----	-----
Total equivalentes de oro en 000 oz	385	1,124
	=====	=====
Total de reservas probadas y probables de sulfuros:		
Equivalentes de oro en 000 oz	3,667	5,199
	=====	=====

000 oz = Miles de onzas

M lbs = millones de libras

## GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

## Notas a los Estados Financieros Separados

De acuerdo con el Plan de Minado vigente al 31 de diciembre de 2013, las toneladas de mineral a procesarse hasta el 2028 ascendían a 103.6 tm; durante el año 2014 dicho plan fue revisado y se decidió procesar solamente 67.1 tm hasta el 2023. Dicho cambio responde a la estrategia de no proceder con la aplicación de la presa de relaves hasta el nivel 3,815 msnm sino hasta los 3,800 msnm por las razones justificadas dentro de los modelos de valuación económica.

(32) Valor Razonable

La Compañía mantiene sus activos y pasivos financieros medidos a su valor razonable excepto por el efectivo y equivalente al efectivo, cuentas por cobrar y por pagar comerciales, otras cuentas por cobrar y por pagar y otros pasivos financieros de corto plazo (préstamo). La Compañía considera que estos últimos poseen valores nominales similares a sus valores razonables debido a su vencimiento en el corto plazo.

El valor razonable de otros pasivos financieros a largo plazo (préstamo), para efectos de revelación, se estima descontando los flujos de efectivo contractuales futuros a la tasa de interés vigente en el mercado y que está disponible para la Compañía para instrumentos financieros similares.

El valor razonable de los activos y pasivos financieros, junto con el valor en libros incluido en el estado de situación financiera, se detallan a continuación:

		<u>En miles de S/.</u>	
	<u>Nota</u>	<u>Valor contable</u>	<u>Valor razonable</u>
Activos financieros corriente:			
Efectivo y equivalente de efectivo	5	261,740	261,740
Cuentas por cobrar comerciales	6	66,901	66,901
Otras Cuentas por Cobrar	8	47,701	47,701
		-----	-----
		376,342	376,342
		=====	=====
Pasivos financieros corriente:			
Cuentas por pagar comerciales	13	116,140	116,140
Otras cuentas por pagar	14	63,658	63,658
Otros pasivos financieros (corto plazo)	15	31	31
		-----	-----
		179,829	179,829
		=====	=====
Pasivos financieros no corriente:			
Otros pasivos financieros (largo plazo)	15	126,449	126,449
		-----	-----
		126,449	126,449
		=====	=====

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros Separados

*Instrumentos financieros llevados a valor razonable*

El siguiente cuadro analiza cómo se recurrió a la medición para instrumentos financieros y pasivos financieros. Estas mediciones de valor razonable se clasifican en diferentes niveles de la jerarquía del valor razonable sobre la base de las aportaciones a la técnica de valoración utilizada. Los diferentes niveles se definen de la siguiente manera:

- Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos accesibles a la fecha de medición idénticas.
- Nivel 2: Variables distintas a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: Los datos no son observables para el activo o pasivo.

	En miles S/.			
	Al 31.12.2014			
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Otros pasivos financieros (largo plazo)	-	126,449	-	126,449

La Compañía determina el valor razonable de Nivel 2 usando una técnica de flujos de caja descontados con tasas de descuento de mercado.

(33) Hechos Posteriores

Al 31 de diciembre de 2014, no se han identificado hechos posteriores que deban ser informados.